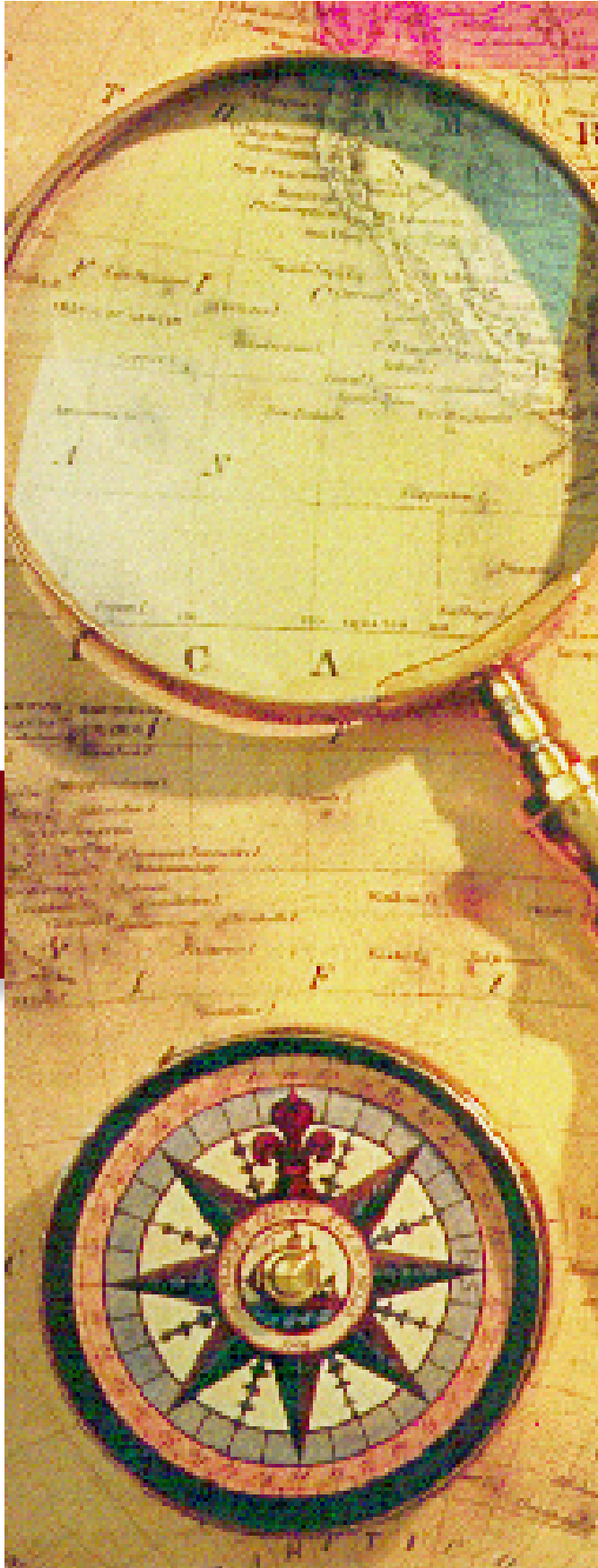




2009
Marzo



Aseguradora Agrícola
Comercial, S.A.

Informe de Clasificación al
31 de Marzo de 2009

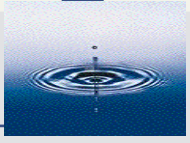
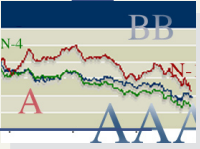
Junio 2009

Clasificación

AL 31 DE MARZO 2009

	RATING ANTERIOR	RATING ACTUAL
Emisor	E AA	E AA
Perspectiva	Estable	
Fecha de reunión del Consejo de Clasificación	23 Junio 2009	
Reunión	Ordinaria	

1

1 BASES DE CLASIFICACIÓN	3	
2 ANÁLISIS FINANCIERO	7	
3 DE LA GESTIÓN DE LA CARTERA DE SEGUROS	16	
4 ANEXOS	31	

Analistas :

Rafael Antonio Parada M.
Siomara Brizuela Quezada

Descripción de la Categoría

AA : Entidades que cuentan con una muy alta capacidad de pago de sus obligaciones en los términos y plazos pactados, la cual no se vería afectada ante posibles cambios en la entidad en la industria a que pertenece, o en la economía. Los factores de protección son fuertes, el riesgo, modesto.

La clasificación que se otorga al presente valor no implica una sugerencia o recomendación para invertir, comprarlo, venderlo o mantenerlo, ni un aval o garantía de la emisión; sino un factor complementario a las decisiones de inversión; pero los Miembros del Consejo serán responsables de una opinión en la que se haya comprobado deficiencia o mala intención y estarán sujetos a las sanciones legales pertinentes.

La información financiera utilizada para el presente análisis comprendió los estados financieros al 31 de Marzo de 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006, 2007, 2008 y 2009, así como proyecciones proporcionadas por Aseguradora Agrícola Comercial, S.A.

Información Financiera	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009	2006 vs. 2007	2007 vs. 2008	2008 vs. 2009
CONSOLIDADOS							
Total Ingresos de Operación	\$12,212.22	\$15,750.74	\$20,269.33	\$21,123.26	29.0%	28.7%	4.2%
Total Costos de Operación	\$11,941.13	\$14,466.55	\$18,372.79	\$19,533.16	21.1%	27.0%	6.3%
Utilidades de Operación	\$61.24	\$648.64	\$1,370.59	\$1,239.10	959.2%	111.3%	-9.6%
EBIT	\$216.22	\$938.02	\$1,748.01	\$1,555.20	333.8%	86.4%	-11.0%
EBIT/Ingresos de Operación	1.77%	5.96%	8.62%	7.36%	236.4%	44.8%	-14.6%
Utilidades Netas	\$165.14	\$891.41	\$1,700.26	\$1,528.82	439.8%	90.7%	-10.1%
Activos Totales	\$37,314.83	\$35,035.67	\$42,109.72	\$47,495.98	-6.1%	20.2%	12.8%
Pasivos Totales	\$27,735.09	\$23,992.88	\$27,619.96	\$30,497.47	-13.5%	15.1%	10.4%
Patrimonio	\$9,579.74	\$11,042.78	\$14,489.77	\$16,998.51	15.3%	31.2%	17.3%
POR ACCIÓN							
Total de Acciones a final del Año	4,375,000	4,375,000	5,250,000	5,250,000	0.0%	20.0%	0.0%
Valor en libros (en US\$)	\$2.19	\$2.52	\$2.76	\$3.24	15.3%	9.3%	17.3%
RENTABILIDAD							
Margen Bruto de Utilidad	1.88%	4.48%	5.74%	5.42%	138.0%	28.3%	-5.7%
Margen Neto de Utilidad	0.53%	3.05%	4.62%	3.75%	476.2%	51.5%	-18.8%
ROE: Rendimiento del Patrimonio	1.72%	8.07%	11.73%	8.99%	368.3%	45.4%	-23.4%
ROA: Retorno de los Activos	0.44%	2.54%	4.04%	3.22%	474.9%	58.7%	-20.3%
ROS: Margen de Utilidad Neta	1.35%	5.66%	8.39%	7.24%	318.5%	48.2%	-13.7%
Utilidad Neta / Primas Netas	1.57%	6.32%	10.03%	8.59%	302.4%	58.7%	-14.4%
Índice de Desarrollo	176.30%	34.16%	20.16%	5.00%	-80.6%	-41.0%	-75.2%
LIQUIDEZ							
Liquidez	0.27	0.37	0.59	0.60	37.6%	59.6%	2.2%
Primas Netas / Activos Líquidos	1.41	1.59	1.04	0.97	12.7%	-34.6%	-7.0%
Activos Líquidos / Reservas Técnicas	1.00	1.00	1.66	1.29	0.8%	65.4%	-22.2%
Act. Liq / Res. Tec. + Res. Siniestros	0.87	0.89	1.41	1.07	1.9%	58.7%	-23.8%
PRIMAS							
Primas Emitidas / Suscritas	10,579.06	14,186.60	17,381.15	17,949.04	34.1%	22.5%	3.3%
Primas Producto Netas	10,511.23	14,101.96	16,944.42	17,791.24	34.2%	20.2%	5.0%
Siniestros Netos	(1,644.77)	(1,525.70)	(2,051.37)	(3,827.79)	-7.2%	34.5%	86.6%
EFICIENCIA							
Eficiencia Operativa	4.27%	4.13%	3.62%	4.53%	-3.2%	-12.4%	25.1%
Ingresos Totales / Utilidad técnica	20.97	12.21	9.74	9.70	-41.8%	-20.3%	-0.4%
Gastos de Operación / Utilidad Técnica	0.90	0.51	0.35	0.44	-43.7%	-30.2%	24.6%
Primas Netas / Gastos de Operación	19.98	21.34	22.73	18.35	6.8%	6.5%	-19.3%
Primas / No. de Empleados	\$109.49	\$130.57	\$154.04	\$143.48	19.3%	18.0%	-6.9%
Gastos de Admón / Primas Retenidas	30.51%	20.24%	22.39%	17.98%	-33.7%	10.6%	-19.7%
Gastos de Admón / Total de Activos	1.10%	1.44%	1.39%	1.62%	30.6%	-3.7%	16.8%
Gastos de Admón / Utilidad Técnica	70.18%	38.59%	27.64%	34.87%	-45.0%	-28.4%	26.2%
Gastos de Operación / Activos	1.41%	1.89%	1.77%	2.04%	33.8%	-6.2%	15.3%
Utilidad Neta / No. de Empleados	\$1.72	\$8.25	\$15.46	\$12.33	379.8%	87.3%	-20.2%
CAPITAL							
Patrimonio / Activos	25.67%	31.52%	34.41%	35.79%	22.8%	9.2%	4.0%
Capital Social / Primas Netas	0.48	0.36	0.35	0.34	-25.5%	-0.1%	-4.8%
Patrimonio / Primas Netas	0.91	0.78	0.86	0.95	-14.1%	9.2%	11.7%
Patrimonio / Activos y Contingencias	30.21%	35.06%	37.42%	39.35%	16.0%	6.8%	5.1%
Patrimonio / Reservas Técnicas	128.23%	125.25%	147.97%	119.72%	-2.3%	18.1%	-19.1%
Activo Fijo / Patrimonio	12.92%	17.30%	12.77%	14.50%	33.9%	-26.2%	13.6%

BASES DE CLASIFICACIÓN

EL RATING ASIGNADO A Aseguradora Agrícola Comercial, S.A. es de EAA, con Perspectiva estable, tiene su base en la evolución de los siguientes factores y números claves: el sistema de negocio y el modelo de beneficio, la forma de trabajo que se tiene y el posicionamiento de la aseguradora, el crecimiento del nivel de imagen y reputación con los intermediarios y los clientes, las fuerzas conductoras que están conformando la estructura sectorial y posición y sistema de negocio de las aseguradoras extranjeras del país, el cambio y mejora en el ciclo económico de ACSA que se tuvo en los últimos años y la situación económico financiera, la nueva tendencia del comportamiento y estructura comercial, el funcionamiento de la estructura organizacional y el estilo gerencial que le permite un alto nivel de flexibilidad para aprovechar las condiciones del mercado, así como un buen nivel de competitividad.

Se están implementando iniciativas para mejorar la suscripción, el nivel de eficacia, así como la diversificación de la estructura de composición de los intermediarios, lo cual ha repercutido en una nueva estructura 20/80 con una situación porcentual similar entre los clientes gobierno y privados, una estructura más idónea de los costos. Se ha trabajado en la forma de gestionar las variables claves del sistema de negocio y se continúa buscando perfilar mejor el sistema de negocio de ACSA.

La empresa ha tenido una evolución muy positiva de su ciclo económico en los últimos tres años, ha mejorado su posición competitiva, actualmente es la tercera empresa del sector, lo cual le proporciona una nueva plataforma de trabajo para el año 2009-2011, las perspectivas y el manejo de los factores claves de éxito y de las variables económico-financieras que le permitirán tener un posicionamiento mejor dentro de la coyuntura de recesión y crisis que se desarrolla en el país. La gestión de la siniestralidad debe continuar en el proceso de mejora para elevar en ciertos ramos la rentabilidad. Se cuenta con un fuerte índice patrimonial en el largo plazo, basado en un buen nivel de patrimonio ajustado

a riesgo (escenarios de pérdida de severos a moderados). Adicionalmente, a este alto nivel de capitales propios ajustado a riesgo, el capital social ha sido aumentado en el 2009. Existe un buen historial de comportamiento económico financiero que ha ayudado a proteger a la compañía contra alzas desmesuradas en reclamos. El éxito o al menos la supervivencia de una compañía de seguros depende de que tan buena sea su gestión de eventos de riesgo inesperados. El desarrollo y la implementación de protecciones ahora es esencial. El volumen de las pérdidas y la concentración de la exposición, ha ocasionado que ACSA reconsidere la forma de hacer negocios.

Otros factores que han determinado esta clasificación son el alto nivel de crecimiento y la búsqueda de una estructura de clientes y de intermediarios más diversificada y con mayor selectividad de clientes en el mantenimiento de la cartera, los niveles de rentabilidad con utilidades técnicas y de operación aceptables obtenidas en los últimos años. El rendimiento técnico ha sido mejorado, estando en un buen nivel durante los últimos tres años. Goza de un muy buen crecimiento en las ventas y en el nivel de estabilidad en lo comercial. Las fortalezas en lo referente a estabilidad del negocio incluyen: buenas tendencias comerciales, reducción de costos y una búsqueda de reducir la exposición de los clientes, una

Antecedentes

Aseguradora Agrícola Comercial, Sociedad Anónima, ACSA fue fundada en 1973 por Don Luis Escalante Arce y un grupo de 65 accionistas, es una sociedad salvadoreña de capital fijo, funciona de acuerdo a la Ley de sociedades de seguros, está autorizada para operar en El Salvador y su objeto principal es la realización de operaciones de seguros, reaseguros, fianzas, inversiones y préstamos. Se inició con la Línea de Daños y Fianzas, en 1974 fue autorizada para comercializar el Seguro de Vida. Iniciaron operaciones con 14 empleados y su primer

cliente fue Banco Agrícola Comercial, S.A., el número de empleados en el 2008 fue 124. En 1998 se constituyó Corporación Apolo, S.A. de C.V. con el propósito de convertirse en la Holding Company de ACSA, por lo que Apolo llegó a ser la dueña del 98.67% de las acciones de la Aseguradora, el resto está en poder de tres accionistas. En el 2007 se convirtió en la tercera aseguradora del país, cuya industria la componen 17 empresas.

cartera de empresas de intermediarios que le han favorecido en el negocio y buena diversificación de riesgo.

Buen nivel de liquidez (flujos de efectivo e inversiones realizables) con suficiente acceso a recursos para manejar cualquier incremento en reclamos. La empresa está buscando y debe perfilarse más hacia obtener un mejor desempeño de las variables claves a mediano plazo, tratando de perfilar el sistema de negocio y su modelo de rentabilidad a fin de controlar mejor su nivel de siniestralidad y de exposición, así como lograr una reducción de costos, mejorar el proceso de selectividad de clientes y la gestión de los intermediarios, elevar la productividad de su personal y mejoras de productividad de la aseguradora, realizando inversiones en los procesos de: tecnología de información, servicio al cliente, fuerza de ventas y en capacidad gerencial, buscando en el mediano plazo mejoras en: los índices de siniestralidad, calidad de la cartera de clientes, rentabilizar los productos, posicionamiento, calidad del servicio, mantener los niveles de participación en los nichos claves, mejorar el porcentaje de ingresos procedentes de nuevos intermediarios (a fin de diversificarse), servicios y clientes, montar buenos controles sobre gastos y estructura de costos.

Aseguradora Agrícola Comercial ha desarrollado una fuerza de ventas independiente, diversificada, muy motivada e identificada con la empresa, la cual después de varios años de construirla ha sido consolidada, lo que le ha permitido el nivel actual de ventas. Se han implementado sistemas de tecnología de información y de soporte para ir mejorando la respuesta de servicio al cliente y se está trabajando en rentabilizar más el ramo de Automotores, Vida y Gastos Médicos, en la mejora de los costos y

rapidez de proceso para disponer de sustentación a la estrategia implícita que se ha implementado. Ésto le ha permitido aumentar la cartera al tamaño actual, dotándola de la flexibilidad, rapidez y atención al usuario con calidad. Se tiene un proceso operativo con una duración del ciclo del proceso aceptable, las propuestas de valor que se entregan a los clientes, incluyen tiempos de respuesta cortos, con entregas de pólizas rápidas, habiéndose mejorado los tiempos de ciclo.

La Aseguradora posee a este momento calidad de servicio al usuario: un buen nivel de rapidez en el servicio, ha creado una serie de competencias medulares y ventajas competitivas aprovechándose de sus ventajas competitivas existentes, que tienen su raíz en el tamaño mediano de la empresa, el estilo de liderazgo y gerencial, así como en una enorme flexibilidad comercial para moverse en el entorno del sector seguros, ésto deberá servir para mejorar el proceso de selectividad de clientes y rentabilizar más los diferentes negocios de la empresa.

Se ha logrado una buena estructura de reaseguradores, con los cuales se tiene un nivel de cobertura bastante alto, lo que le ha permitido manejar los niveles de siniestralidad existentes en los últimos años. ACSA ha podido adaptarse a los cambios nacionales y mundiales que se han dado en el sector seguros, logrando obtener una buena relación en la cesión del riesgo y bajando los niveles de exposición. Se compete con un buen servicio a los clientes y con una estrategia de posicionamiento que busca participar cada vez en profundidad con cada cliente, ofreciéndole a lo largo del tiempo toda la gama de seguros, en base a un servicio diferenciado.

La rapidez, el aprovechamiento de oportunidades y las respuestas operativas de su cuerpo gerencial, es una de sus bases competitivas.

ACSA ha sido emprendedora en el manejo del negocio, sobre todo en la actuación y manejo de los factores críticos del éxito: exposición, adquisición/retención de clientes de calidad, conformación de un cuerpo de agentes, suscripción de pólizas en forma rentable, ratio de pérdidas, frecuencia y gravedad de los reclamos, ratio de gastos y productividad del personal, lo que podría conllevar en el mediano plazo al logro de mejoras en lo operativo, habiéndole permitido a ACSA continuar obteniendo los niveles de producción en una coyuntura que ha sido muy difícil (como la que se ha tenido tanto a nivel internacional como nacional) en la que existe un nivel de guerra de precios muy fuerte y una competencia dura, no hay generación de nuevos negocios, con un entorno de negocios más complejo.

Aseguradora Agrícola Comercial ha logrado definir y perfilar un sistema de negocio que, pese a la crisis que se vive el país, como también a la competencia, el aumento de los reaseguros, la guerra de precios, ha podido maniobrar para obtener niveles buenos de rendimiento técnico y resultados económicos financieros para el 2008.

Fortalezas

- Personal motivado y con alto compromiso.
- Enfoque comercial agresivo y una mejor estructura 20/80 de las ventas de ACSA.
- Respaldo de reaseguradoras, excelente nivel en la gestión de las relaciones con éstas.
- Buen equipo gerencial, proactividad, con muy buena experiencia, conocimiento del mercado y contactos, con capacidad emprendedora y con un estilo de puertas abiertas.
- La estructura organizacional pequeña de ACSA le permite ser flexible y disponer de un ciclo corto de los procesos, interfase con los clientes.
- Un perfil mejor del sistema de negocio y del modelo de beneficio con buenos rendimientos
- Calidad en el servicio y buenas relaciones con los clientes y agentes; se podría aprovechar la venta cruzada.
- Tener un segmento leal de clientes y buena imagen en el mercado.
- La Tecnología de información que puede mejorar interfase con los clientes y bajar costos.
- Estructura de inversiones.
- Nivel del procesamiento de las transacciones de producción.
- La zona de ubicación de ACSA.
- Acceso a fuentes de capital.

Debilidades

- El sistema de planificación estratégica y operativa y de control requiere ser más estructurado y formalizado.
- La estructura organizacional debe ser por proceso, enfocándose a disminuir la siniestralidad.
- Costos fuertes.
- La productividad del personal puede ser mayor.

Oportunidades

- El tamaño de ACSA le permite un nivel de interfase con los clientes y agentes que le proporcionan un nivel de agilidad que no posee el servicio de las aseguradoras grandes.
- Existe el nicho para un servicio diferenciado y para una empresa con imagen confiable en la nueva estructura de jugadores globales del sector seguros.
- El potencial de e-business y en tecnología de información estratégica es enorme para dar rapidez al proceso, mejorar el servicio al cliente y bajar costos de operaciones.
- Explotar el mercado potencial para las rentas vitalicias. El monto para este sector es bastante atractivo.
- El mercado de productos masivos tiene un gran potencial para ser desarrollado. Esto genera en ciertos nichos masivos un mercado potencial para un Asegurador mediano.
- Potencial de lograr ventas cruzadas con los clientes actuales.

Amenazas

- Crisis de la burbuja de hipotecas y crédito, contracción del crédito.
- Recesión económica de los Estados Unidos y del mundo.
- Globalización.
- Perspectiva incierta y crecimiento negativo para el 2009 (Crecimiento de -2.5% como escenario optimista de nuestra economía).
- Deterioro del CAFTA.
- Situación de las empresas grandes globales y el aumento del costo de reaseguro.
- La coyuntura económica y social.
- Crisis económica nacional y sectores claves de la economía en profunda recesión.
- Los costos bajos administrativos de los competidores grandes que pueden disminuir sus tarifas a fin lograr una base más grande por su mayor cartera de clientes.
- Disminución del poder adquisitivo y baja liquidez.
- Bajo crecimiento y guerra de precios y condiciones en el sector.

La rapidez en la toma de decisiones, flexibilidad y capacidad emprendedora de su alta gerencia, le ha permitido poder competir en el sector.

Se tiene en ACSA un estilo gerencial que está continuamente en un proceso de cambio organizacional para establecer mejoras continuas.

La industria de seguros tiene en estos momentos un nivel de ajuste muy fuerte, lo cual plantea una presión muy fuerte a la competencia agresiva entre las aseguradoras por el nuevo escenario en crisis mundial para el 2009 y un impacto fuerte para los siguientes años.

Los años próximos podrían ser de buenas oportunidades de mercado para ACSA por el nuevo escenario económico y político que vivirá el país.

El rating asignado tiene su base en los niveles de los indicadores de actuación de las variables claves: la Gestión histórica de los Reaseguros, el motor económico, la creación de valor para el cliente, el posicionamiento, el índice de Capitalización y de capitales propios, la adecuación de la empresa en términos de riesgo tanto en escenarios moderados como en escenarios adversos. La estabilidad y nivel patrimonial que ACSA tiene, le da consistencia en mantener la fortaleza financiera a través del tiempo, debido a subfactores como lo son: diversificación del riesgo en términos del tamaño de ACSA, fuentes de capital, fortaleza financiera de sus accionistas, oportunidades futuras de negocio, el tener una buena reputación y dominio y un sistema de distribución establecido es un plus, así como la conformación de una fuerte posición de mercado en la historia de ventas de la empresa.

ANÁLISIS PROSPECTIVO

El entorno y la coyuntura que se perfila para los próximos años por la crisis actual del sector financiero y la recesión económica de los Estados Unidos y del mundo, afectará en gran medida el crecimiento económico del país, el cual ha entrado en recesión. La actual crisis modificará el modelo de negocio y la estructura de los jugadores del sector seguros, y presionará la cartera de negocio y la liquidez durante el 2009 y 2010. Es clave el trabajar en controlar el riesgo residual, mejorando la calidad de los controles de gestión. La cartera de clientes será afectada por la recesión, esto repercutirá en un bajo crecimiento y un cambio de la estructura 20/80.

La Aseguradora cuenta con una serie de competencias

medulares (proceso de producción, atención al cliente e-business /web, gestión de las relaciones con los clientes) que le pueden permitir lograr mejoras de productividad y que a su vez le permitan que sus resultados no sean afectados de forma fuerte por el nuevo escenario económico y político; tiene probabilidades de crecer en sus operaciones en el futuro y continuar con el crecimiento de las Primas Netas aunque a un nivel bajo.

Los ratios de siniestros han disminuido, ya que la empresa ha tenido un rápido control de éstos. El equipo de dirección debe trabajar en la construcción de varios factores clave de éxito: ser mejor en la comprensión y selección de los segmentos de los mercados deseados, ser mejores en seleccionar, educar y motivar a los agentes que deben perseguir los segmentos escogidos, mejorar el proceso de asegurar contra riesgos, ser mejor en integrar información sobre reclamos en el proceso asegurador para mejorar la selectividad del mercado, todo esto con la finalidad de mejorar la actuación de las operaciones, logrando una suscripción de pólizas en forma rentable, alineando los reclamos con los negocios a fin de mejorar el proceso asegurador disminuyendo el ratio de pérdidas.

La industria de seguros se ha vuelto global por los nuevos propietarios globales de las aseguradoras más grandes del país, continuará siendo afectada como lo ha sido este año por los factores que afectan nuestra economía: la recesión, la inflación, la inseguridad, la cual impacta en los gastos de operación, en las líneas de salud y de riesgo, reflejados en los montos pagados por reclamos al seguro, las bajas tasas de interés que se han tenido y continuarán teniendo, sin embargo tienen un efecto desfavorable para ACSA, ya que afectan de forma desfavorable los ingresos por inversiones (una de las principales fuentes de sus ganancias). El ciclo de bajo aseguramiento continuará, la elevación de las cuentas por cobrar y se seguirá compitiendo en base al precio.

El nuevo gobierno impactará en la estructura del sector, creando un nuevo escenario para los jugadores.

Está buscando sustentabilidad y mantener el tamaño en el actual ciclo económico de recesión, con lo cual puede competir efectivamente. El tamaño sustancial que tiene le proporciona una ventaja distintiva en operaciones.

Las aseguradora está cumpliendo exactamente con lo que se propusieron hace cuatro años atrás: poniendo en orden sus asuntos y tratando de volver a la “racionalidad en los precios”.

ANÁLISIS

FINANCIERO

Aseguradora Agrícola Comercial
Balance General Resumido Al 31 de Marzo
(Cantidades en Miles de US \$)

Año	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Activos del Giro	17,623.7	17,600.2	31,709.6	31,500.5	38,717.6	43,201.7
Disponible	2,344.4	3,160.2	487.2	2,249.1	1,885.2	2,418.1
Inversiones Financieras (Neto)	2,713.6	1,995.6	6,947.9	6,599.5	14,374.5	15,935.1
Cartera Neta de Préstamos	1,982.4	2,459.8	3,510.5	5,191.9	3,408.3	4,315.7
Primas por Cobrar (neto)	4,251.8	5,936.1	11,114.7	13,632.3	17,350.1	18,624.1
Deudores por Seguros y Fianzas	6,331.3	4,048.4	9,649.2	3,827.6	1,699.6	1,908.7
Otros Activos	4,220.0	3,936.3	4,367.3	1,624.8	1,542.1	1,828.7
Bienes Recibidos en Pago (neto)	-	-	-	-	-	-
Diversos *	4,220.2	3,936.3	4,367.3	1,624.8	1,542.1	1,828.7
Activo Fijo	1,329.3	1,268.1	1,237.9	1,910.4	1,850.0	2,465.6
Total Activo	23,173.1	22,804.7	37,314.8	35,035.7	42,109.7	47,495.98
Total Pasivo	15,161.7	14,111.9	27,735.0	23,992.9	27,619.9	30,497.5
Pasivos del Giro	5,833.0	5,457.1	16,485.9	12,776.5	14,454.1	12,739.3
Otros Pasivos	1,731.4	1,491.4	2,707.2	1,241.7	1,613.1	655.1
Reservas Técnicas	7,021.2	6,478.6	7,470.5	8,816.4	9,792.3	14,198.0
Reservas por Siniestros	576.1	684.8	1,071.4	1,158.3	1,760.4	2,904.1
Total Patrimonio	8,011.3	8,692.8	9,579.7	11,042.8	14,489.8	16,998.5
Capital Social	4,000.0	5,000.0	5,000.0	5,000.0	6,000.0	6,000.0
Reservas de Capital	4,011.3	3,692.8	4,579.4	6,042.8	8,489.8	10,998.5
Total Pasivo y Capital	23,173.1	22,804.7	36,912.0	35,035.7	42,109.7	47,495.98

Estado de Resultado Resumido
Al 31 de Marzo
(Cantidades en Miles de US \$)

Año	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ingresos de Operación	4,040.5	4,697.5	12,212.2	15,750.7	20,269.3	21,123.3
Costos de Operación	3,978.8	4,202.2	11,941.1	14,466.5	18,372.8	19,533.2
Margen Bruto	61.8	495.3	271.1	1,284.2	1,896.5	1,590.1
Menos: Reservas Téc y Mat	(510.7)	(67.0)	(316.1)	(25.4)	(219.4)	(618.4)
Resultados Antes de Gastos	572.5	562.3	587.2	1,309.6	2,115.9	2,208.5
Menos: Gastos de Operación	537.5	475.5	525.9	661.0	745.4	969.4
Resultado de Operación	35.0	86.8	61.2	648.6	1,370.6	1,239.1
Más: (Otros Ingresos - Gastos)	183.7	23.3	103.9	242.8	329.7	289.7
Resultado antes de Impuestos	218.8	110.1	165.1	891.4	1,700.3	1,528.8
Impuestos	-	-	-	-	-	-
Resultado Post Impuestos	218.8	110.1	165.1	891.4	1,700.3	1,528.8

Las tablas presentan información financiera de Aseguradora Agrícola Comercial, esta información se ha tomado de los Estados Financieros de la empresa a Marzo 31 de 2004, 2005, 2006, 2007, 2008 y 2009 (Cantidades en Miles de \$)

Volúmenes de Operación

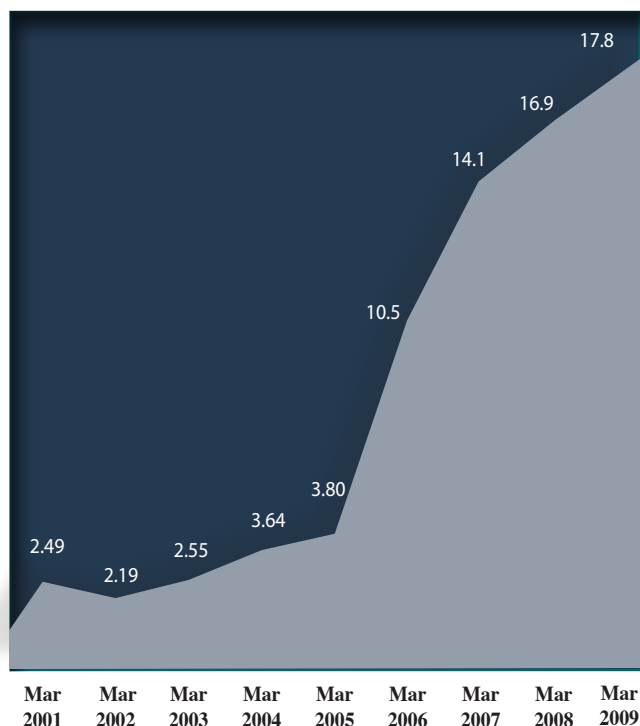
El mercado asegurador mundial como el nacional, en los últimos meses han experimentado una coyuntura difícil, se ha vivido una situación de recesión y de euforia especulativa.

A Marzo de 2001, ACSA alcanzó un monto de \$2.49 Millones en Primas Netas, en el 2002 fueron de \$2.19 Millones, teniendo un crecimiento del 16% en Marzo de 2003, en que aumentaron a \$2.55 Millones, luego en Marzo del 2004 se experimentó nuevamente un crecimiento del 42.9%, alcanzando un monto de \$3.64 Millones. Las Primas Netas en el 2005 incrementaron a \$3.80 Millones, posteriormente en Marzo de 2006 mostraron un fuerte incremento, ya que alcanzaron \$10.5 Millones, equivalente a un 176.3% de crecimiento con relación al 2005. Este crecimiento en Primas Netas se produjo principalmente en las líneas de Incendio y Líneas Aliadas.

En Marzo del 2007 las Primas Netas alcanzaron un monto total de \$14.1 Millones, un crecimiento del 34.2% De este monto, el ramo de Incendio y Líneas Aliadas representa el 59.38% de la cartera, seguido por automotores, con el 11.37%.

En Marzo del 2008 las Primas Netas tuvieron alto crecimiento, alcanzando \$16.94 Millones. Entre el 2007 y el 2008 las Primas Netas tuvieron un crecimiento del 20.2%, siempre con mayor énfasis en Incendios y Líneas Aliadas, como producto principal en la cartera.

En Marzo del 2009 las Primas Netas crecieron a \$17.79 Millones, cifra que se convierte en la suma más alta alcanzada durante el período analizado representando un crecimiento del 5.0 % con respecto al ejercicio anterior y al igual que en el 2008 el ramo de Incendios y Líneas aliadas fue



el producto de mayor importancia en la cartera.

Al 31 de Marzo del 2001 ACSA logró una cuota de mercado de Primas Netas del 4.54% ubicándose como la octava compañía en concentración de Primas Netas de todo el sector. Este incremento de cuota de mercado respecto al año anterior respondió en parte a un leve incremento de los precios de las pólizas, ocasionado en parte por la influencia de los terremotos de Enero y Febrero de 2001 y por otra, al aumento del costo de reaseguro a causa de los atentados terroristas del 11 de Septiembre del mismo año en E.U.A. Además, los ramos de seguros de Vida Individual, Médico Hospitalario así como los seguros de Vehículos comenzaron a tener mayor protagonismo en las primas emitidas por ACSA elementos que unidos potenciaron fuertemente las ventas de la compañía.

Para 2002, el estancamiento económico y la dura competencia del mercado asegurador nacional hizo que el Índice de Desarrollo de Primas Netas disminuyera en compa-

ración con el año anterior, no obstante ACSA logró mantener su posición del octavo lugar dentro de la concentración de Primas Netas con un porcentaje del 3.74% de Participación de mercado, equivalente a un monto de \$2,192,452.61.

De forma igual, en el 2003 mantuvo el octavo lugar en cuota de mercado de Primas Netas, con un porcentaje del 3.52% y un monto de \$ 2,550,537.14, debido a que el monto de las Primas Netas del Mercado Total incrementó en un 28.62% sobre el año anterior por el incremento en los reaseguros, que lógicamente se traslada al valor de las Primas.

Al 31 de Marzo del 2004 ACSA se ubicó en el séptimo lugar en participación del mercado, con un 4.99% de participación en el Total de Primas Netas del sistema asegurador, el sector creció un 0.87%, ACSA incrementó en un 42.9% el tamaño de sus Primas Netas alcanzando \$3.64 Millones.

En el primer trimestre del 2005 año se ubicó en el sexto lugar en cuota de mercado, con un 5.12% de participación en el Total de Primas Netas del sistema asegurador, éstas incrementaron en 4.3% en comparación a la cifra lograda en el 2004; el sector aumentó el 1.6% con relación a Marzo del 2004.

Al 31 de Marzo del 2006 ACSA se ubicó en el cuarto lugar en cuota de mercado, con un 11.71% del Total de Primas Netas del sistema asegurador, alcanzó \$10.5 Millones, un crecimiento del 176.3% con respecto a la cifra de Marzo de 2005. El sector creció en un 20.9%.

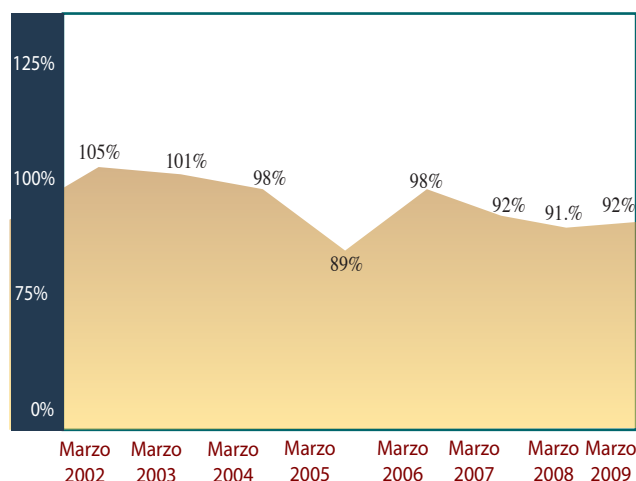
En el 2007, las Primas Netas del Mercado Total crecieron en 34.16% con relación a las cifras de Marzo de 2006, alcanzando un total de \$ 94.8 Millones y ACSA tuvo una participación del 14.63% en el sector ubicándose en el tercer lugar en cuota de mercado.

PARTICIPACIÓN DE ACSA EN EL MERCADO DE SEGUROS

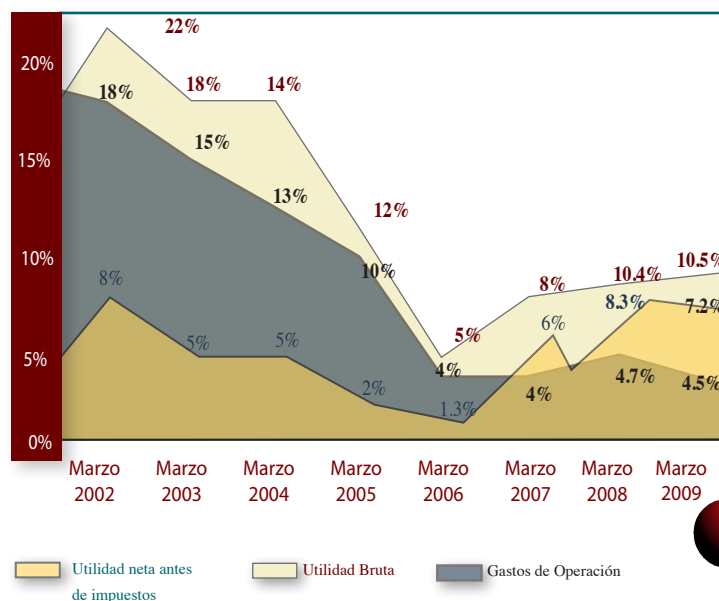
	2002 Mar	2003 Mar	2004 Mar	2005 Mar	2006 Mar	2007 Mar	2008 Mar	2009 Mar
Participación en Primas Netas	3.74%	3.52%	4.99%	5.12%	11.71%	14.63%	15.80%	16.36%
Participación en Reservas Técnicas	6.34%	7.48%	7.72%	7.10%	7.55%	8.06%	8.26%	11.07%
Participación en Reservas por Siniestros	2.37%	2.15%	1.93%	1.98%	2.64%	2.99%	3.69%	5.22%
Participación en Patrimonio	5.61%	6.08%	6.81%	6.67%	6.95%	6.88%	7.15%	6.83%

ESTADO DE RESULTADOS PORCENTUAL - ACSA

Costo de Operación
como porcentaje del Ingreso de Operación



Utilidad Bruta, Gasto de Operación, y Utilidad Neta
como porcentaje del Ingreso de Operación



Fuente: ACSA 2008

En el 2008, la participación de ACSA en el mercado total se ve fortalecida en todas sus cifras. Con un 15.8% de participación en la cifra total de Primas Netas del Mercado logra ubicarse en el tercer lugar de cuota de mercado total. Logrando el 8.26% con su participación en las Reservas Técnicas y el 3.69% en la participación en Reservas por siniestros del Mercado Asegurador del país.

Al Igual que en Marzo del 2008, para el primer trimestre del 2009, la participación de ACSA en el mercado total se ve fortalecida en todas sus cifras. Con un 16.36% de participación en la cifra total de Primas Netas del Mercado logra ubicarse en el tercer lugar de cuota de mercado total. Logrando el 11.07% con su participación en las Reservas Técnicas y el 5.22% en la participación en Reservas por siniestros del Mercado Asegurador del país.

Ingresos y Resultados Operativos

Los Ingresos de ACSA provienen principalmente del aporte de las Primas Netas, sin embargo en el año 2001 por los Terremotos ocurridos, el reaseguro se convirtió en la principal fuente de ingresos para la compañía, factor que le ayudó para hacerle frente a la situación de alta siniestralidad.

La evolución de los Ingresos de Operación de ACSA desde el año 2001 describe una tendencia positiva que ilustra el desempeño de la empresa a pesar de las adversidades y cambios de la estructura de la industria del seguro y del entorno. En el año 2001, el Ingreso Operativo ascendió a \$2.7 Millones, siendo las Primas Netas el 92.19% del componente de los Ingresos del primer trimestre, con una participación

Costos de Operación	2003 Mar	2004 Mar	2005 Mar	2006 Mar	2007 Mar	2008 Mar	2009 Mar
Siniestros Netos	35.53%	31.10%	20.35%	13.47%	9.69%	10.12%	18.12%
Primas Cedidas por Reaseguro	56.96%	53.00%	55.71%	75.01%	73.68%	70.71%	63.95%
Comisiones vendedores	13.08%	14.40%	13.39%	9.30%	8.48%	9.81%	10.40%

Gastos de Operación (en Porcentajes)	2003 Mar	2004 Mar	2005 Mar	2006 Mar	2007 Mar	2008 Mar	2009 Mar
Gastos de Adquisición	2.41%	2.81%	1.62%	0.73%	0.83%	0.63%	0.76%
Gastos de Cobranza	0.63%	0.59%	0.45%	0.20%	0.15%	0.16%	0.19%
Gastos de Administración	11.61%	9.90%	8.05%	3.37%	3.21%	2.89%	3.65%
Total Gastos de Operación	14.65%	13.30%	10.12%	4.31%	4.20%	4.73%	4.59%

marginal de las Comisiones de Reaseguro.

En el 2002 se dio una leve disminución equivalente al 7% en comparación con el año anterior, al obtener \$2.5 Millones, de los cuales el 87.83% fueron ingresos por Primas Netas y 12.17% por comisiones de Reaseguro, estas últimas afectadas por la siniestralidad originada en los terremotos del año anterior.

Para el 2003 los Ingresos de Operación aumentaron a \$2.9 Millones equivalente a un incremento del 16.0%, aunque para este año cabe señalar como signo positivo que el aporte de las Primas Netas fue superior al registrado en el 2002, alcanzando el 88.04%, siendo nuevamente el rubro más importante dentro de los Ingresos Operativos de ACSA, aunque no lo suficiente para mantener su cuota de Mercado en términos porcentuales. Los ingresos por Comisiones de Reaseguro disminuyen en la medida en que los efectos del 2001 en la siniestralidad comienzan a desaparecer y ambos rubros retoman sus participaciones tradicionales.

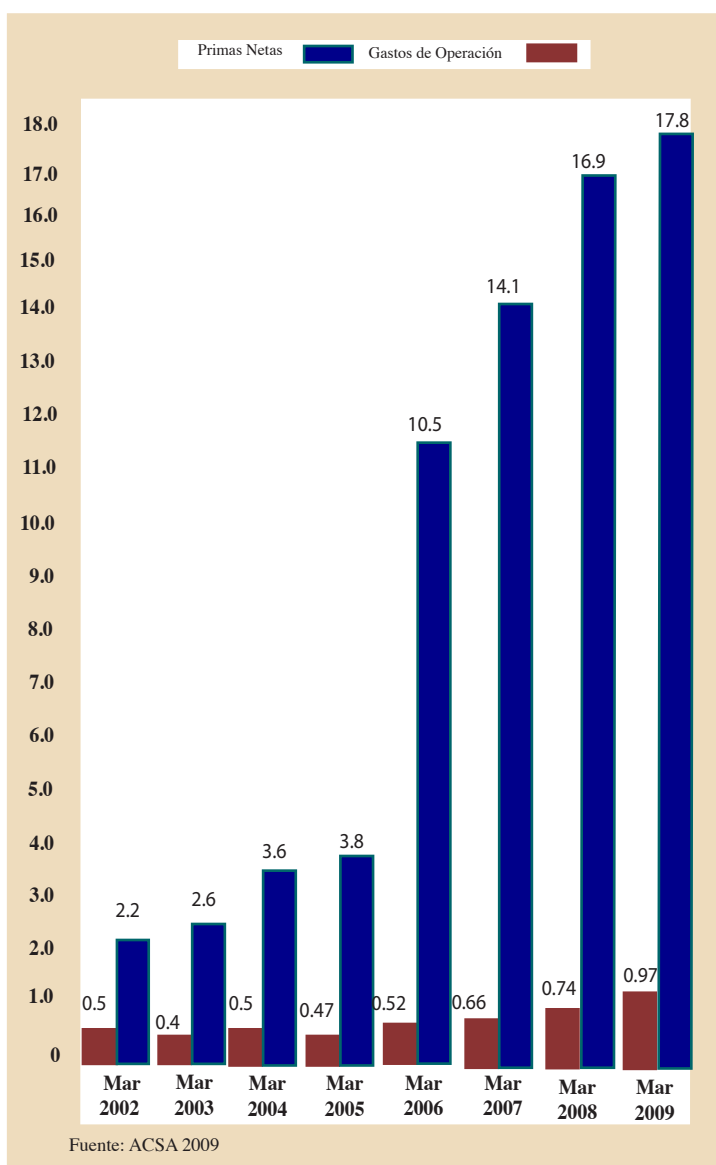
A Marzo del 2004 los Ingresos de Operación tuvieron un incremento del 39.5% sobre el año anterior, alcanzando los \$4.04 Millones; de los cuales el 90.2% fueron por Primas Netas y el 9.8% por Comisiones de Reaseguro, siendo consistentes con el crecimiento de la cartera.

El primer trimestre del 2005 mostró un incremento, ya que los Ingresos de Operación fueron de \$4.70 Millones con un crecimiento porcentual del 16.3% con respecto al año anterior. La participación de las Primas Netas en los Ingresos disminuyó al 81.0%, aumentando la contribución de las Comisiones de Reaseguro al 19.01% en este rubro.

En marzo del 2006 se obtuvo un fuerte incremento, ya que los Ingresos de Operación fueron de \$12.21 Millones y el crecimiento porcentual con respecto al año anterior fue del 176.3%. La participación de las Primas Netas en los Ingresos fue un 86.07%, aumentando la contribución de las Comisiones de Reaseguro al 13.93%.

A Marzo del 2007 los Ingresos de Operación

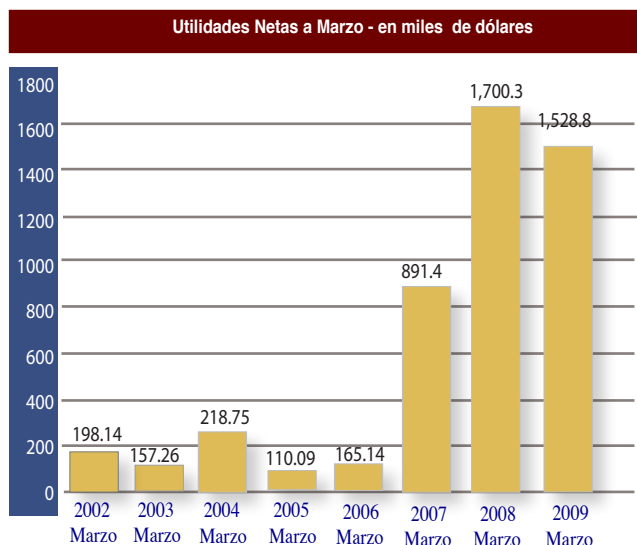
Primas Netas y Gastos de Operación en Millones de \$



incrementaron a \$15.75 Millones, con un crecimiento porcentual del 28.97% con respecto al año anterior. Las Primas Netas aportaron el 89.53% a dicho rubro, y el 10.47% provino de las Comisiones de Reaseguro.

Los Ingresos de Operación de Marzo del 2008 alcanzaron una suma total de \$20.27 Millones, lo que significa que incrementaron un 28.7% en relación a los ingresos obtenidos en Marzo del año anterior. Dentro de este rubro, el 83.6% corresponde a las Primas Producto Netas, y el 16.40% las Comisiones de Reaseguro es decir un incremento de 6 puntos porcentuales en la participación de los Ingresos de Operación.

Para el primer trimestre del 2009, los Ingresos de Operación incrementaron a \$21.12 Millones, es decir un 4.2% con relación a los Ingresos de Marzo del 2008. Dentro de esto, el 84.23% corresponde a las Primas Producto Netas, y el 15.77% a las Comisiones de Reaseguro.



Costos de Operación

Los Costos de Operación de Aseguradora Agrícola Comercial fueron a Marzo de 2001 de \$2.57 Millones equivalentes al 95% de los Ingresos de Operación, compuestos en un 55.05% por las Primas Cedidas Netas, 26.1% por Sinistros Netos; el 12.01% en Comisiones a Vendedores y el 2.05% por Obligaciones Contractuales.

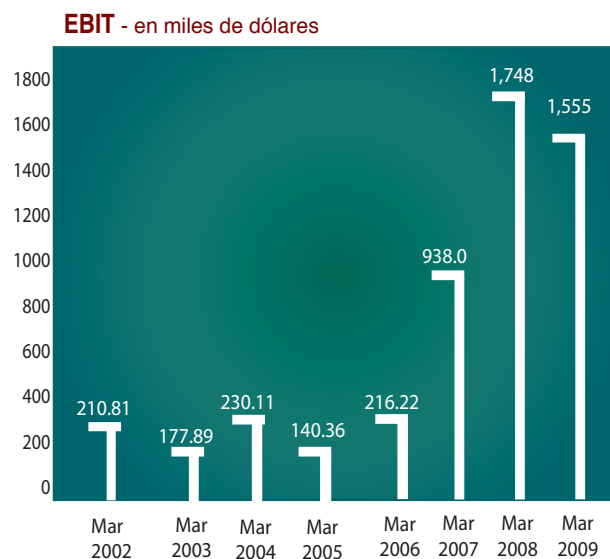
A Marzo 2002 los Costos incrementaron ligeramente

a \$2.61 Millones, pero la proporción aumentó convirtiéndose en un 105% de los Ingresos Totales debido al incremento en los costos por Primas Cedidas Netas, que aunado a la disminución del 7.4% en los Ingresos de Operación diera tal resultado. De este 105%, el 62.22% correspondió a las Primas Cedidas Netas, el 30.48% a los Sinistros Netos y el 11.90%, las Comisiones a Vendedores.

Para el 2003, los Costos Operativos representaron el 101% del Total de Ingresos Operativos de ACSA, con un valor de \$2.92 Millones, habiendo crecido el 11.7% en relación al año anterior y siempre como resabio de los terremotos. Los costos por Primas Cedidas redujeron hasta constituir el 56.96% de los Ingresos Totales; los Sinistros Netos representaron el 35.53% y las Comisiones a Vendedores el 13.08%.

Al 31 de Marzo del 2004 los Costos de Operación con un valor de \$3.97 Millones, mostraron un incremento de 36.4% con relación al año anterior con el 98.5% de los Ingresos Totales, teniendo su mayor concentración en las Primas Cedidas Netas (53%), seguida por los Sinistros Netos (31.1%) y por las Comisiones a Vendedores (14.0%).

En Marzo de 2005, los Costos de Operación ascendieron a \$4.20 Millones, un alza de 5.6% con relación al 2004 y manteniendo la tendencia en cuanto a su participación en los Costos se ubican las Primas Cedidas Netas (55.71%), Sinistros Netos (20.35%) y las Comisiones a Vendedores



(13.39%).

A Marzo de 2006, los Costos de Operación ascendieron a \$11.94 Millones, un alza de 2.8 veces con relación al 2005 y en cuanto a participación en los Costos se ubican las Primas Cedidas Netas (75.01%), Siniestros Netos (13.47%) y las Comisiones a Vendedores (9.3 %).

En Marzo del 2007, los Costos de Operación alcanzaron a \$14.47 Millones, donde el 73.68% lo constituyeron las Primas Cedidas Netas, el 9.69% los Siniestros Netos y el 8.48% fueron pagados en concepto de Comisiones a Vendedores.

Los Costos de Operación del 2008 fueron de \$18.37 Millones, manteniendo similar tendencia que el año anterior, ya que el 70.71% lo constituyeron las Primas Cedidas Netas, el 10.12% los Siniestros Netos y 9.81% fueron las Comisiones a Vendedores. Tuvieron una disminución al considerarlos como participación dentro de los ingresos de operación, lo que implica una mejor gestión de control, pero al verlos en cifras absolutas, incrementaron un 27% sobre los datos de año anterior, esto se explica en el incremento en el volumen de negocios.

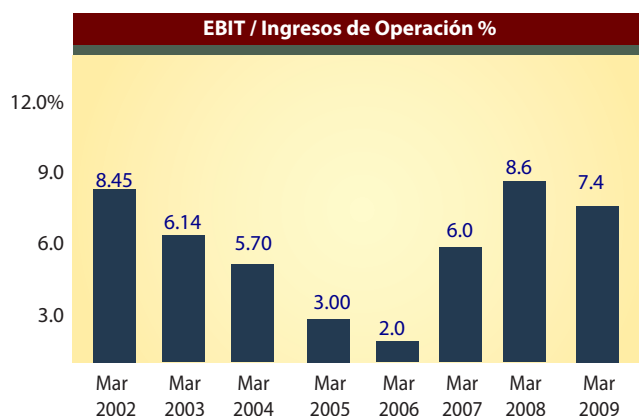
En Marzo del 2009 los Costos de Operación del fueron de \$19.53 Millones, dentro de los cuales el 63.95% lo constituyeron las Primas Cedidas Netas, el 18.12% los Siniestros Netos y 10.40% las Comisiones a Vendedores. Incrementaron tanto en cifras absolutas como en la participación porcentual dentro de los Ingresos por el incremento los Ingresos Totales.

Los Gastos de Operación, al 31 de Marzo de los años comprendidos entre el 2001 y el 2005, tuvieron un comportamiento porcentual hacia la baja dentro de los Ingresos Totales.

En el 2001 éstos tuvieron su mayor peso proporcional dentro de los Ingresos Totales (19.08%), siendo los Gastos de Administración (15.47%) los que ocuparon el primer lugar, seguidos de los Gastos de Adquisición (2.79%) y finalmente por los Gastos de Cobranza (0.82%).

Para el 2002 representaron el 18.42% de los Ingresos Totales y mantuvieron el mismo orden de peso, tal como puede observarse en la tabla anterior. Los Gastos de Administración constituyeron el 14.51% de los Ingresos Totales; los Gastos de Adquisición el 3.02% y los Gastos por Cobranzas el 0.89%. Este incremento proporcional se debió a la reducción en los Ingresos Totales.

El 2003 conserva la misma distribución y aún cuando los Gastos de Operación se mantuvieron en cifras similares a los del año anterior, en representación porcentual de los Ingresos totales disminuyeron al 14.7%; de tal forma



Los Gastos de Operación:

EBIT

	2002 Mar	2003 Mar	2004 Mar	2005 Mar	2006 Mar	2007 Mar	2008 Mar	2009 Mar
EBIT (En Miles de \$)	210.81	177.89	230.12	140.36	216.2	938.0	1,748.0	1,555.2
EBIT / Ingresos de Operación	0.084	0.06	0.06	0.03	0.018	0.06	0.086	0.074

que los Gastos de Administración fueron el 11.61% de los mencionados ingresos, los Gastos de Adquisición el 2.41% y los Gastos de Cobranza el 0.63%.

En cambio, Marzo del 2004, marca una diferencia particular. En términos económicos los Gastos de Operación aumentaron en un 26.6%, pero su participación porcentual dentro de los Ingresos totales disminuyó al 13.3%, como efecto del crecimiento en los ingresos. Los Gastos de Administración representaron el 9.9%; los de Adquisición el 2.8% y los de Cobranza el 0.6%.

La tendencia mostrada para el 2005, es similar a Marzo del 2004, ya que su participación porcentual disminuyó al 10.1% de los Ingresos Totales, 3.18 puntos porcentuales menos que el año anterior, situación atribuible a la disminución en los Gastos de Adquisición y de Administración. Estas erogaciones representan el 1.6% y el 8.05% de los Ingresos de Operación respectivamente mientras que los Gastos de Cobranza el 0.45%.

En el 2006, en términos económicos, los Gastos de Operación aumentaron en un 10.6%, pero su participación porcentual dentro de los Ingresos totales disminuyó al 4.3%, como efecto del crecimiento en los ingresos. Los Gastos de Administración representan el 3.37 %; los de Adquisición el 0.7% y los de Cobranza el 0.2%.

Igualmente en el 2007, los Gastos de Operación aumentaron en 25.7%, sin embargo, su peso porcentual en relación a los ingresos disminuyó al 4.20%. Del total de los gastos, los Gastos de Administración representan el 3.21%; los de Adquisición el 0.83% y los de Cobranza el 0.15%.

Los Gastos de Operación a Marzo del 2008 se vieron incrementados con respecto al año anterior (4.73%) a través de los Gastos Administrativos (2.89%) y de adquisición (0.63%) y los Gastos de Cobranza (0.16%).

Entre el 2007 y el 2008 los Gastos de Operación incrementaron un 12.77%, y constituyeron en el 4.73% de los Ingresos de Operación.

Para el primer trimestre del 2009, Los Gastos de Operación incrementaron en un 30.05% con respecto a Marzo del 2008 y representan el 4.59% de los Ingresos de Operación, dentro de los cuales el mayor componente son los

Gastos Administrativos que incrementaron en 31.70% más que en Marzo del 2008 y representan el 3.65% del total de los Ingresos de Operación.

Los Otros Ingresos y Gastos aportaron el 6.4%, 3.9%, 1.7%, 4.5%, 0.5%, 0.85 % y 1.54% respectivamente en los años comprendidos entre el 2001 y el 2007, provenientes principalmente de los Productos Financieros.

En el 2008 los Otros Ingresos y Gastos constituyeron el 1.63% de los Ingresos de Operación, y además experimentaron un incremento del 35.8% sobre las mismas cifras del año anterior.

A Marzo del 2009, los Otros Ingresos y Gastos constituyeron el 1.37% de los Ingresos de Operación es decir una disminución de 12.12% con relación a Marzo del 2008.

Las Utilidades

En Marzo de 2001 las Utilidades Netas fueron de \$62.76 miles, de las cuales, la mayor parte fue aportada por el rubro de Otros Ingresos - Gastos. La razón de esto fue el incremento en los Costos de Operación provenientes de los reclamos originados en los dos terremotos de ese año, así como el incremento obligatorio a las Reservas Técnicas.

En 2002, el monto de las Utilidades aumentó a \$198.14 miles, creciendo en 209.0% en comparación con el año anterior. Este excelente resultado se debió principalmente al aumento en los Otros Ingresos, que contribuyeron a las utilidades con una suma equivalente al 4% de los Ingresos Totales, así como a la reducción en los Gastos de Administración y en las Comisiones.

En Marzo del 2003, las Utilidades Netas redujeron el 20.6% en relación al año anterior, alcanzando la suma de \$157.26 miles, como efecto de una moderada reducción en la Utilidad Operativa, debido al incremento en los Costos de Operación y en los Gastos Financieros y Otros Gastos, que dio como resultado la reducción en los Ingresos Financieros. Las Utilidades Netas representaron el 5.4% de los Ingresos Totales, versus el 7.9% alcanzado el año anterior.

Las Utilidades de Operación en Marzo del 2004

se vieron particularmente afectadas por los Costos de Operación, que crecieron un 36.4% en relación al 2003, tanto en los rubros de Siniestros Netos (41.6% de crecimiento) como en Primas Cedidas Netas (29.8% de crecimiento), que no permitieron a ACSA mantener los niveles de utilidad coherentes al incremento en los Ingresos Netos.

Las Utilidades Netas al 31 de Marzo del 2004 mantuvieron su peso porcentual del 5.4% sobre los Ingresos Totales, pero económicamente su aporte fue mayor, pasando de \$157.3 miles en el 2003 a \$218.8 miles en el 2004. En este rubro, el 84% fue aportado por el Total de Otros Ingresos y Gastos, especialmente los Productos Financieros, ya que el aporte de las Utilidades de Operación fue muy pequeño.

Al 31 de Marzo del 2005, las Utilidades de Operación incrementaron en 147.6% con relación al 2004, que se vieron positivamente afectadas por la disminución en los Costos de Operación (89.46%) en los cuales la mayor representatividad correspondió a las Primas Cedidas Netas (55.71%).

Marzo del 2005 muestra una disminución considerable en las Utilidades Netas que fueron de \$110.1 miles, casi el 50% menos que las obtenida en Marzo del 2004. El total de las Utilidades está compuesto por 21.18% en concepto de Otros Ingresos y Gastos más un 78.82% aportado por las Utilidades de Operación. Sin embargo, el desempeño inferior de las Utilidades antes de Impuestos se debió principalmente a la merma de Productos Financieros y al aumento de Gastos Financieros y Otros Gastos. Tal y como se puede apreciar el Estado de Resultados, el incremento experimentado el presente trimestre en Utilidades de Operación en comparación con Marzo 2004, se vio reducido por el impacto de los productos y Gastos antes mencionados.

Para el 31 de Marzo del 2006, las Utilidades de Operación aumentaron en 4.4% con relación al 2005, aunque se vieron afectadas por los Costos de Operación (97.78%) en los cuales la mayor parte correspondió a las Primas Cedidas Netas (75.01%). A Marzo del 2006 las Utilidades Netas fueron de \$165.1 miles, un 50% mayores que las obtenidas en Marzo del 2005.

Para el primer trimestre del 2007, las Utilidades de Operación tienen un importante crecimiento con respecto al

2006, ya que la cifra obtenida de \$648.6 miles representa un crecimiento del 959.2% con relación al año anterior. De Igual forma, las Utilidades Netas que fueron de \$891.4 miles, crecieron en 439.8% más que en Marzo de 2006.

A Marzo del 2008, las Utilidades de Operación alcanzaron una cifra de \$ 1.37 Millones y tuvieron un incremento del 111.3% sobre el año anterior, ha sido un año de incremento alto debido al alto crecimiento en el volumen de las operaciones. Por la misma razón, y apoyada por el incremento en los Otros Ingresos, las Utilidades Netas antes de impuestos se vieron potenciadas hasta alcanzar un incremento del 90.7% sobre el año 2007, llegando a los \$1.7 Millones, siendo la cifra más alta obtenida desde 1999.

En Marzo del 2009, las Utilidades de Operación alcanzaron una cifra de \$ 1.24 Millones disminuyendo en 9.6% con respecto a la cifra obtenida en Marzo del 2008, de igual forma las Utilidades Netas se vieron disminuidas en 10.1% ya que la cifra obtenida es de \$1.53 Millones.

Resultados Antes de Intereses e Impuestos (EBIT)

Las utilidades obtenidas por ACSA antes del impuesto sobre la renta y antes de gastos financieros al 31 de Marzo del 2001 ascendieron a \$86.15 miles, mientras que 12 meses después el EBIT se situó en \$210.81 miles, o sea un 144.7% superior al año anterior, como consecuencia del incremento en las Utilidades Netas más que como incremento de los gastos financieros incurridos.

En Marzo de 2003, la aseguradora registró \$177.89 miles en concepto de EBIT, es decir que se experimentó una reducción del 15.6% sobre las cifras del 2002. En esta ocasión las Utilidades Netas redujeron el 20.6% y aunque los Gastos Financieros aumentaron un 125.7%, en su monto económico, no pudo contrarrestar la caída de las utilidades.

En el 2004 el EBIT fue de \$230.1 miles, lo que representó un aumento del 29.4% sobre el año anterior, su mejoría obedeció al incremento del 39.1% en las Utilidades Netas, más que al aporte de los Gastos Financieros. Para Marzo de 2005 el EBIT cayó un 39% en comparación con el primer trimestre del año anterior, ya que dicho rubro fue de \$140.4 miles.

A Marzo de 2006 el EBIT aumentó un 54% en

comparación con el primer trimestre del año anterior, siendo de \$216.2 miles, y en el 2007 experimentó un nuevo y considerable incremento llegando a \$938.0 miles, equivalente a un 333.8% mayor que el alcanzado en el 2006 gracias a la mejoría en los ingresos.

El EBIT de Marzo del 2008 alcanzó los \$1.748 Millones, que representa un incremento del 86.4% sobre las mismas cifras del 2007, habiéndose siempre beneficiado a través del control sobre los Gastos y Costos, más que sobre la influencia de los Gastos Financieros.

En Marzo del 2009, el EBIT fue de \$1.555 Millones, es decir un 11.0% menos que el EBIT obtenido a Marzo del 2008

EBIT/Ingresos de Operación:

Tal como se puede observar, al 31 de Marzo del 2001 el coeficiente EBIT/Ingresos de Operación era el 3.19%, que a Marzo del 2002 incrementó a 8.45% debido al incremento abrupto en las Utilidades Netas, posteriormente en el 2003 bajó al 6.14%, de igual forma por la Influencia de las Utilidades. A Marzo del 2004 el coeficiente EBIT/Ingresos de Operación fue de 5.7%, habiendo disminuido un 7.3% con relación al año anterior como efecto del importante crecimiento en los Ingresos de Operación, que sin embargo no trasladaron el efecto positivo hasta el nivel de las Utilidades de Operación.

Para el Primer trimestre del 2005, el coeficiente

EBIT/Ingresos de Operación disminuyó a 3.00%, registrando una disminución del 47.5%, proporción que va en concordancia con la baja del 49.7% en las Utilidades Netas para este periodo.

A Marzo del 2006, el coeficiente EBIT/Ingresos de Operación disminuyó a 1.8%, registrando una disminución del 60.0% para dicho periodo, pero en el 2007 tuvo un incremento significativo ya que alcanzó un coeficiente de 5.96%, habiendo incrementado el 236.4% sobre el año anterior.

En el 2008 continúa la tendencia ascendente y el coeficiente EBIT/Ingresos de Operación constituye el 8.6%, habiendo aumentado un 44.8% con relación a la cifra del 2007. Este incremento se explica en el mayor control ejercido sobre ciertos costos, que le permitió a la empresa alcanzar una mayor efectividad en su gestión.

A Marzo del 2009, el coeficiente EBIT/Ingresos de Operación disminuye en 14.6% con relación al anterior, ya que el coeficiente para este periodo es de 7.36%



Primas y Reaseguros:

Durante los años comprendidos entre el 2001 y el 2009, se han dado eventos nacionales e internacionales que han alterado significativamente el entorno de desarrollo y trabajo de las empresas Aseguradoras y que tuvieron repercusiones de índole variada sobre sus ingresos, niveles de actividad, costos, utilidades y sobre la composición de su Cartera de Seguros.

Un hecho relevante fueron los terremotos ocurridos el 13 de Enero y el 13 de Febrero del 2001, que impactaron directamente sobre la siniestralidad de las Aseguradoras nacionales y sobre los principales coeficientes que miden su desempeño, adicionalmente, los atentados terroristas de Septiembre 11 del mismo año, la situación política en el Oriente Medio, la recesión económica de los Estados Unidos, y los huracanes han obligado a aseguradores y reaseguradores a examinar sus políticas de cobertura y sus líneas tradicionales de seguro.

ACSA ha mantenido un buen nivel de mejora en el desarrollo de contratación local y de sus utilidades, con un buen nivel de gestión financiera, tomando en consideración que sus costos por reaseguro se vieron incrementados y que la rivalidad de la industria nacional ha aumentado.

Primas Producto Netas:

A pesar de la situación económica nacional e internacional, las Primas Producto Netas por contratación tuvieron un comportamiento ascendente en los últimos años. Este incremento tiene dos fuentes de origen, el incremento a la prima por el aumento en los costos de reaseguro y el aumento efectivo en el número de pólizas contratadas logrado por

medio del énfasis en la venta de seguros personales y la creación de nuevas líneas de seguro dentro de este ramo.

En Marzo de 2000, las Primas Producto Netas fueron de \$1.48 Millones, aumentando en el 2001 a \$2.49 Millones, un incremento efectivo del 68% sobre el año anterior, habiendo sido las líneas de Automotores y Médico- Hospitalario las que experimentaron el mayor crecimiento.

En el 2002, las Primas Netas disminuyeron un 11.8% en relación a Marzo del año anterior, alcanzado la cifra de \$2.19 Millones, en parte debido la recesión económica agudizada por los terremotos recientemente sufridos, que frenaron la recontractación de pólizas en varias líneas, particularmente las personales y de vivienda.

Las líneas que sufrieron mayor reducción fueron las de Responsabilidad Civil, Fidelidad y Fianzas y Garantías, sin embargo algunas líneas como Robo y Hurto, Médico Hospitalario e Incendio y Líneas Aliadas experimentaron crecimientos del 69.8%, 52.5% y 42.5% respectivamente.

Para el 2003 el monto de las Primas Producto Netas se recuperó y hasta asciende a \$2.55 Millones, habiendo aumentado un 16.3% con relación al 2002, pero es de hacer notar que este incremento en los montos obedece más al incremento en el valor de las primas, que al aumento en el número de ellas, aún cuando se dio un crecimiento real en el número de pólizas contratadas. Las líneas de mayor crecimiento fueron las de Fidelidad (135.2%) y Fianzas y Garantías (92.3%), aunque también se experimentó una fuerte reducción del 58.3% en Robo y Hurto.

Al 31 de Marzo del 2004 las Primas Netas alcanzaron un monto total de \$3.65 Millones, con una tasa de crecimiento

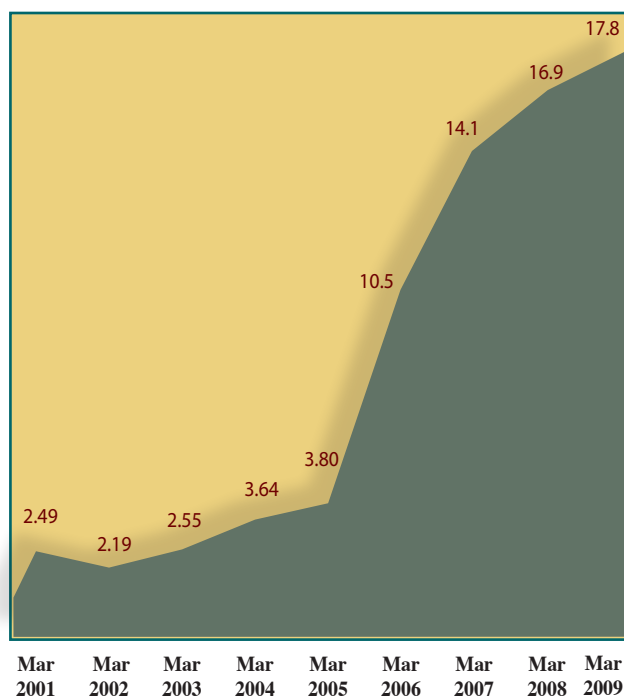
Cifras en Miles de US\$

Primas	Mar 2003	Mar 2004	Mar 2005	Mar 2006	Mar 2007	Mar 2008	Mar 2009
Primas Producto Netas	2,550.24	3,645.84	3,804.32	10,511.23	14,101.96	16,944.42	17,791.24
Devoluciones y Cancelaciones de Primas	180.12	279.44	190.48	67.83	84.65	436.73	157.81
Primas Cedidas	1650.29	2141.30	2,617.17	9,160.57	11,605.60	14,332.37	13,508.22
Primas Retenidas	900.24	1504.54	1,187.16	1,350.66	2,496.35	2,612.05	4,283.01
Primas Emitidas/Suscritas	2,730.65	3,925.29	3,994.81	10,579.06	14,186.60	17,381.15	17,791.23
Comisiones de Reaseguro	346.56	394.73	893.18	1,700.98	1,648.78	3,324.91	3,332.02
Siniestros y Gastos recuperados por Reaseguro	1,842.92	2,351.63	1,306.80	1,644.77	2,179.36	3,303.70	2,272.26
Siniestros Retenidos	956.02	1095.46	350.88	-	653.65	1,252.33	-1,555.53
Ingresos/Egresos Técnicos por Ajustes de Reservas	(675.73)	(186.57)	264.06	89.08	25.41	-219.44	-618.41

del 42.9% sobre el año anterior, y los movimientos mayores se dieron en las líneas de Vida Colectivo (389%), Incendio y Líneas Aliadas (85.4%) y Fidelidad (312.2%). En buena medida el incremento en las Primas Netas obedece a la introducción de nuevos productos.

A la misma fecha en el 2005, las Primas Netas alcanzaron la suma de \$3.80 Millones, creciendo en 22.2% con relación al ejercicio anterior, en que los seguros Médico-Hospitalario fue el rubro más representativo (26.2%), seguido de Automotores (21.5%), Incendio y Líneas Aliadas (16.2%) y Vida Colectivo (15.1%).

Primas Netas - Millones de dólares

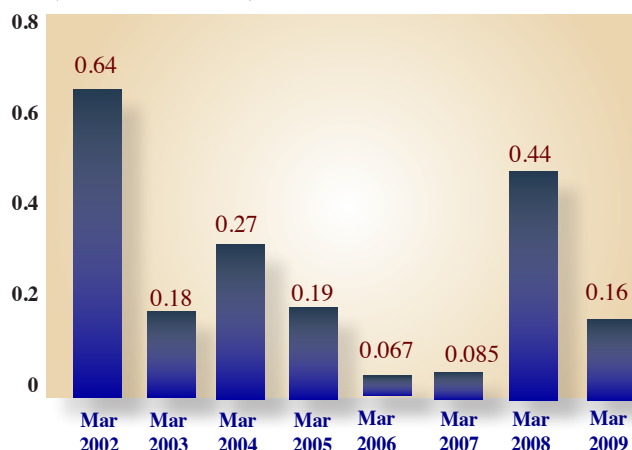


Al 31 de Marzo del 2006 las Primas Netas alcanzaron un monto total de \$10.5 Millones, con una tasa de crecimiento del 176 % sobre el año anterior, y los movimientos mayores se dieron en las líneas de Vida Colectivo (46.9%), Incendio y Líneas Aliadas (975%) y el rubro más representativos fueron Incendios y Líneas Aliadas con 63.1%, seguido de Médico Hospitalario 10.1% y en tercer lugar la línea de Automotores con 9.30%.

A Marzo del 2007 las primas netas incrementaron un 34.2% con relación a la cifra del 2006, alcanzando un monto total de \$14.1 Millones, dentro de las cuales la línea de Incendios y Líneas aliadas mantuvo siempre su mayor participación con el 59.4% seguido por Automotores 11.37% y Médico Hospitalario con el 8.7%.

En el 2008 las Primas Producto Netas alcanzaron

Devoluciones y Cancelaciones de Primas (En Millones de \$)



\$16.94Millones, lo que representó un incremento del 20.2% sobre el volumen de ventas del año anterior; siempre respaldado en un crecimiento de los productos de Incendio y Líneas Aliadas, que aportaron un 53.83% del volumen, seguido de Médico Hospitalario con un 14.56% de participación y de Automotores con un 13.16%.

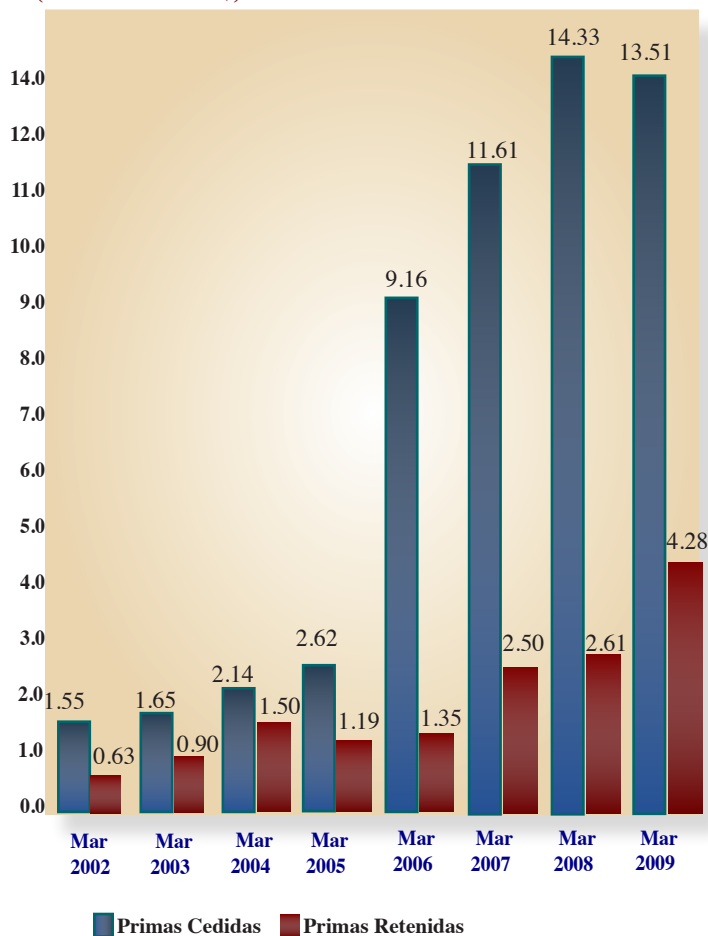
Al 31 de Marzo del 2009 las Primas Producto Netas incrementaron a \$17.79 Millones, es decir un 5.0% con respecto a Marzo del 2008, dentro las cuales la línea de Incendio y Líneas Aliadas se mantiene en primer lugar con 50.70% de aporte, seguido de los seguros Médico Hospitalario con una participación de 20.48% y en tercer lugar Automotores con un 15.58%.

Devoluciones y Cancelaciones de Primas:

Las Devoluciones y Cancelaciones de Primas han tenido un comportamiento variable. A Marzo del año 2000 éstas estuvieron en el orden de \$581.6 miles, luego disminuyeron en Marzo de 2001 a \$36.3 miles, lo que se explica por la influencia que los dos terremotos de ese año tuvieron sobre la percepción del público sobre la adquisición y necesidad de asegurar sus bienes; sin embargo, en el 2002 esta cifra incrementó a \$643.5 miles, implicando un deterioro en su posición con relación al año anterior, en gran parte debido al lento crecimiento económico y al proceso inflacionario experimentado en el país, lo que se tradujo en una fuerte reducción en los volúmenes de negocio llevados a cabo en las Compañías Aseguradoras y por consiguiente en ACSA.

Al 31 de Marzo del 2003 las Devoluciones y Cancelaciones de Primas fueron de \$180.1 miles, o sea un 72.0% menos que el año anterior, lo que indica que el impacto negativo experimentado por la economía nacional no fue suficiente como para empañar los logros obtenidos a través del crecimiento de negocios en nuevas áreas de Seguros

Primas Cedidas y Primas Retenidas (En Millones de \$)



tuvieron un significativo incremento alcanzando \$436.7 miles, pero éste se explica en la medida en que las operaciones se vieron dinamizadas con el incremento en los volúmenes suscripción, ya que aún cuando esta cifra experimentó un crecimiento del 415.9% sobre el año anterior, los volúmenes finales de venta se vieron incrementados.

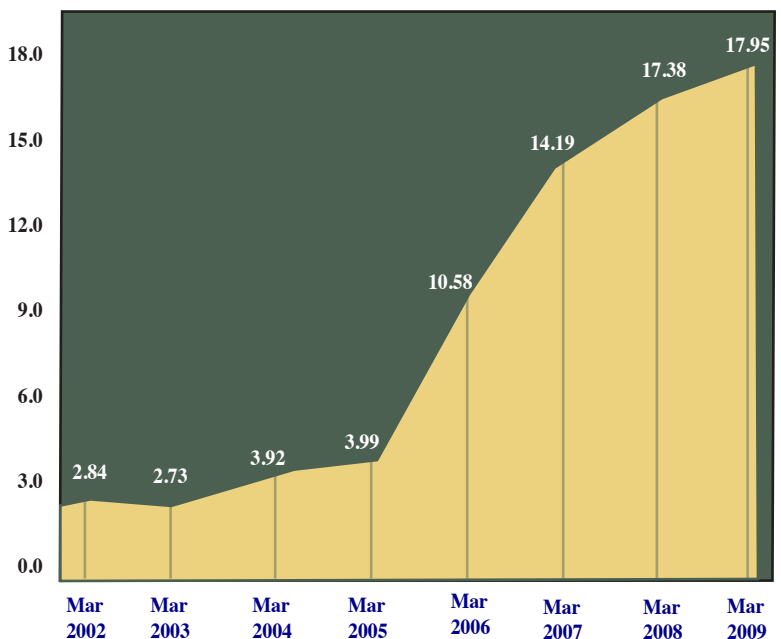
Al 31 de Marzo del 2009 las Devoluciones y Cancelaciones fueron 63.9 % menores que a Marzo del 2008, y su monto ascendió a \$157.8 miles.

Primas Cedidas y Primas Retenidas:

Las Primas Cedidas representan el monto de aquellas primas trasladadas al reasegurador las cuales muestran una tendencia ascendente; pasando de \$1.22 Millones en Marzo del año 2000 a \$1.48 Millones en el 2001, un incremento equivalente al 21.0%. En un comportamiento parecido, las Primas Retenidas pasaron de \$0.26 Millones a \$1.0 Millones entre ambos años.

En cambio en el 2002, como consecuencia de los terremotos ocurridos en el 2001, las Primas Cedidas aumentaron a \$ 1.55 Millones, o sea un 5.0% con respecto al año anterior, y las Primas Retenidas sólo alcanzaron

Primas Emitidas/Suscritas (En Millones de \$)



Personales, habiendo dado como resultado final un incremento en las Primas Producto Netas.

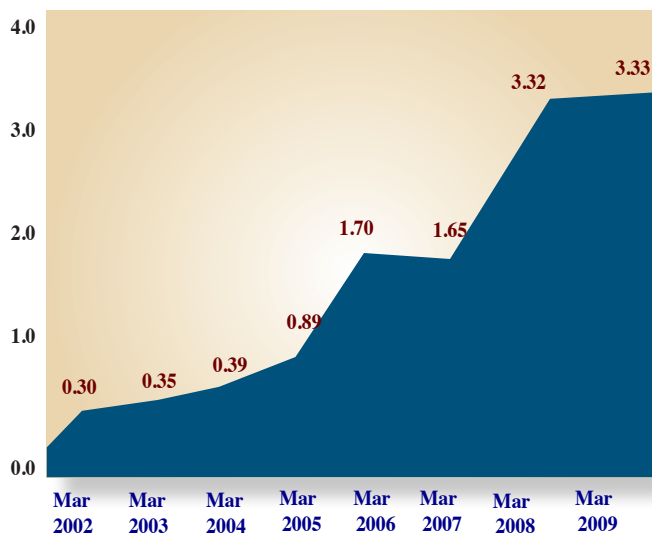
En Marzo del 2004 se experimentó un crecimiento del 55.1% en las Devoluciones y Cancelaciones, habiendo éstas alcanzado la suma de \$279.4 miles.

En el primer trimestre del 2005 las Devoluciones y Cancelaciones fueron 31.8% menores que en 2004, y su monto ascendió a \$190.5 miles.

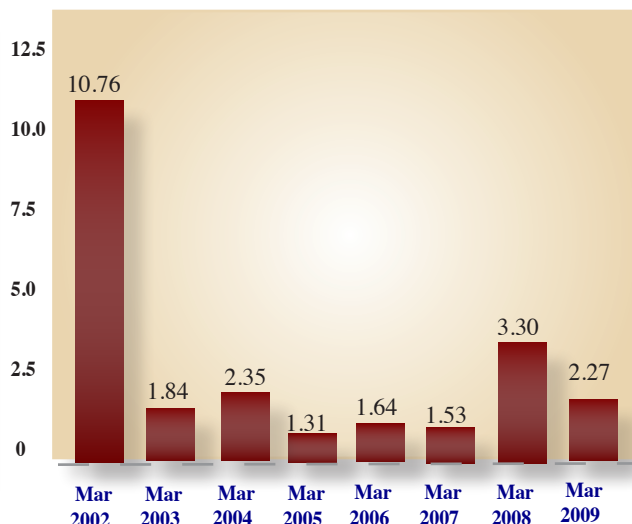
Para Marzo del 2006 las Devoluciones y Cancelaciones fueron 64.4 % menores que en el 2005, y su monto ascendió a \$67.8 miles, incrementando para el 2007 en un 24.8% en que éstas fueron de \$84.6 miles.

En el 2008, las Devoluciones y Cancelaciones

Comisiones de Reaseguro (En Millones de \$)



Siniestros y Gastos recuperados por Reaseguro (En Millones de \$)



la suma de \$0.63 Millones, equivalente a una reducción del 37.2%.

El primer trimestre de 2003 fue de crecimiento para ambos rubros, habiendo alcanzado las Primas Cedidas un incremento del 6.2% y una cifra absoluta de \$1.65 Millones. Igualmente, las Primas Retenidas aumentaron a \$0.90 Millones lo que representa un incremento del 40.8% sobre el primer trimestre del año anterior.

Al 31 de Marzo del 2004 las Primas Cedidas incrementaron en 29.8%, alcanzando los \$2.14 Millones. De igual forma, las Primas Retenidas aumentaron un 67.1% alcanzando la cifra de \$1.5 Millones. En cambio, para el 2005, las Primas Cedidas llegaron a \$2.62 Millones, es decir disminuyeron al 22.2% con relación al 2004 y las Primas Retenidas disminuyeron a \$1.19 Millones (-21.1%) respecto al mismo periodo.

Al 31 de Marzo del 2006 las Primas Cedidas incrementaron en 250.0%, alcanzando la suma de \$9.16 Millones, al igual que, las Primas Retenidas aumentaron en un 13.8% con respecto a las cifras de Marzo de 2005, alcanzando la cifra de \$1.35 Millones.

Durante el primer trimestre del 2007, las Primas Cedidas fueron del orden de \$11.60 Millones, es decir un 26.7% mayores que en el 2006, así como las Primas Retenidas que con \$2.50 Millones aumentaron un 84.8% respecto a las Primas Retenidas a Marzo del 2006.

En el 2008 las Primas Cedidas aumentaron un 23.5% sobre el año anterior y alcanzaron los \$14.3 Millones. Las Primas Retenidas también aumentaron un 4.6%, alcanzando los \$2.6 Millones, ambos movimientos coherentes con el

crecimiento de las Primas Emitidas y Suscritas.

A Marzo del 2009 las Primas Cedidas fueron del orden de \$13.51 Millones, es decir un 5.7% mayores que a Marzo del 2008, las Primas Retenidas aumentaron a \$4.28 Millones respecto a las Primas Retenidas del ejercicio anterior, es decir un crecimiento del 64.0%

Primas Emitidas y Suscritas:

Las Primas Emitidas y Suscritas nos indican el nivel de contratación que se ha dado en el año analizado, por cuanto representan el total de primas por todas las pólizas vendidas durante un período contable determinado.

Este indicador mantuvo una tendencia al crecimiento sostenido durante el primer trimestre de los ejercicios comprendidos entre 2000 y 2005, con una pequeña reducción en el 2003 que fue recuperada con creces en el período siguiente. Habiendo pasado de \$2.07 Millones en Marzo de 2000 a \$2.52 Millones en el 2001, experimentó un cambio porcentual del 21.7%.

Entre el 31 de Marzo del 2001 y 2002, el monto de Primas Emitidas y Suscritas aumentó a \$2.84 Millones, es decir un incremento de 12.4%, como efecto de un aumento en la demanda provocado por la concientización de la importancia que tiene el asegurar a las personas y los bienes, experimentada a raíz de los terremotos sufridos.

En cambio entre el 2002 y el 2003 se experimentó una disminución del 3.7%, alcanzando un monto de \$2.73 Millones, en gran parte porque el movimiento mayor de la demanda se había dado el año anterior, anticipando de alguna forma las contrataciones que pudieron darse durante el 2003.

Entre Marzo del 2003 y Marzo del 2004 se produjo un incremento del 43.7% en las Primas Emitidas y Suscritas, con un monto de \$3.93 Millones. Igual tendencia se mantuvo para el 2005, ya que durante el primer trimestre se dio un incremento del 1.8% con relación al 2004 ya que ascendieron a \$3.99 Millones.

En el primer trimestre del 2006 vuelven a incrementar en 164.8% con relación al 2005, totalizando \$10.57 Millones.

A Marzo del 2007 el monto ascendió a \$14.19 Millones que representa un incremento porcentual de 34.1% sobre la base del 2006.

Al 31 Marzo del 2008 se habían emitido y suscrito \$17.38 Millones en Primas, que equivale a un incremento de 22.5% sobre las cifras del año anterior, constituyéndose en la cifra más alta obtenida desde 1999.

En Marzo del 2009 el total de Primas Emitidas y Suscritas creció a \$17.95 Millones, un crecimiento del 3.3% con respecto a las de año anterior constituyéndose en la cifra más alta obtenida desde 1999.

Comisiones de Reaseguro:

Las Comisiones por Reaseguro se han mantenido al alza desde Marzo de 2000; primero con variaciones poco significativas entre el 2000 y el 2001 y luego con una abrupta subida originada en los terremotos y las condiciones de terrorismo internacional.

En cifras monetarias, de Marzo 2000 al 2001 el incremento fue de \$ 0.04 Millones, lo que no representa un aumento significativo, pero en términos porcentuales nos lleva a un 24% sobre la base del año anterior.

Entre el 2001 y el 2002 el incremento porcentual fue del 44.2%, particularmente provocado por los siniestros mencionados en párrafos anteriores, que obligaron a las empresas aseguradoras a reformular sus políticas y tarifas a fin de soportar las pérdidas ocasionadas por los problemas nacionales e internacionales.

Debido a las mismas presiones recibidas durante el año anterior, en el 2003 también se realizaron cambios en las condiciones y tarifas por Reaseguro, pasando las cifras de \$0.30 Millones a \$0.35 Millones entre el 2002 y 2003, equivalente a 14.1% de incremento porcentual. Estas cifras también incluyen el proceso inflacionario y la influencia de la siniestralidad.

En cambio entre el 2003 y el 2004, si bien es cierto las comisiones por reaseguro crecieron en un 13.9%, se puede decir que dicho crecimiento se dio gracias a la contratación de nuevas pólizas, ya que la cartera creció en forma propor-

cional. Marzo del 2005 mostró un crecimiento extraordinario de 126.3% en comisiones por reaseguro con respecto al 2004, ya que ascendieron a \$0.89 Millones.

Para Marzo del 2006 se dio un incremento del 90.4% con relación al 2005, alcanzando la cifra de \$1.7 Millones.

En Marzo del 2007 las Comisiones por Reaseguro disminuyeron en 3.1 puntos porcentuales con respecto al 2006.

En Cambio en Marzo del 2008, y consistente con el incremento en el volumen de las operaciones, las Comisiones por Reaseguro incrementaron en un 101.7%, habiendo alcanzado los \$3.3 Millones, que en mucha medida también reflejan un incremento en las tasas de reaseguro.

El valor de las Comisiones por Reaseguro reflejado en Marzo del 2009 es similar a la del año anterior, con un valor del \$3.3 Millones.

Siniestros y Gastos Recuperados por Reaseguro:

Los Siniestros y Gastos recuperados por Reaseguro reflejan en su comportamiento los hechos mencionados en los análisis anteriores. Al 31 de Marzo del año 2000, la suma recuperada fue de \$1.13 Millones, sin embargo al 2001 presentó un incremento de 222.52%, llegando hasta \$3.64 Millones.

El 2002 fue un año atípico para este rubro, habiendo ACSA recibido \$10.76 Millones en concepto de *Siniestros y Gastos Recuperados por Reaseguro*, un incremento equivalente al 196% sobre el 2001, motivado todo esto por los terremotos del año 2001. En el 2003, aún cuando la cifra se mantuvo por sobre los niveles conseguidos en el 2000, tuvo una disminución del 82.87% con respecto al 2002. Los fondos recibidos en concepto de reembolso durante ese año alcanzaron la cifra de \$1.84 Millones.

En cambio en el 2004, aún cuando este rubro incrementó un 27.6% en relación al año anterior, pasando de \$1.84 Millones en el 2003 a \$2.35 Millones en el 2004, se puede decir que su movimiento es consistente con el tamaño de la cartera y con el volumen de actividades que propicia la configuración de dicha cartera.

Los Siniestros y Gastos Recuperados por Reaseguro para Marzo del 2005, tuvieron una disminución representativa, ya que decrecieron hasta \$1.31 Millones es decir 44.4% menos que en el 2004.

En cambio a Marzo del 2006, éstos presentaron un aumento, siendo la cifra de \$1.64 Millones es decir 25.9% mayores que el 2005.

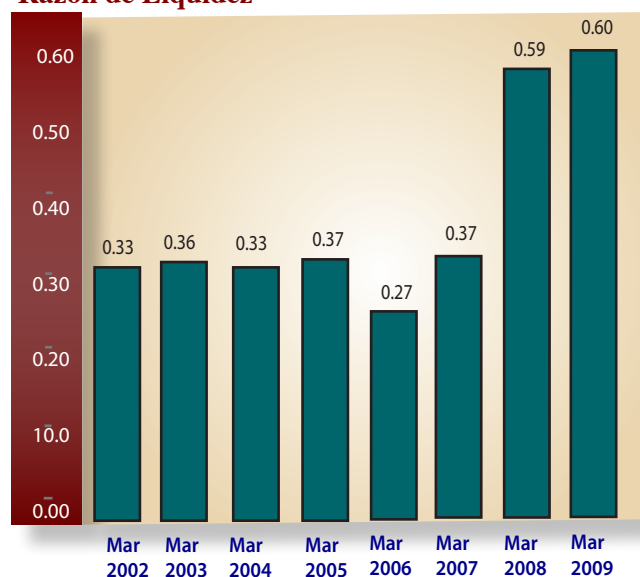
Para el 2007, mantuvieron una tendencia similar al 2006, ya que durante el primer trimestre del 2007, los Siniestros y Gastos Recuperados por Reaseguro aumentaron en 32.5% con relación a Marzo del 2006, ya que totalizaron \$2.18 Millones.

De igual forma, en el 2008 mantiene tendencia hacia la alza, ya que este rubro alcanzó los \$3.3 Millones, que significa un crecimiento del 51.6% sobre Marzo del año anterior.

Los Siniestros y Gastos Recuperados por Reaseguro del presente trimestre de 2009 disminuyeron en relación a la cifra del 31 de Marzo del 2008, alcanzando \$2.27 Millones.

ANÁLISIS DE LIQUIDEZ

Razón de Liquidez



La liquidez de Aseguradora Agrícola Comercial es provista por el Flujo de Caja de las operaciones normales, reportos, inversiones bursátiles y créditos.

La Razón de Liquidez al 31 de Marzo del 2009 es 0.60, que comparada con el año anterior experimenta un crecimiento del 2.2%.

La Razón de Liquidez del año 2008 es del 0.59, que comparada con el año anterior experimenta un crecimiento del 59.6% apoyada en el crecimiento de los activos líquidos, más que en la disminución de los Pasivos de cobro inmediato.

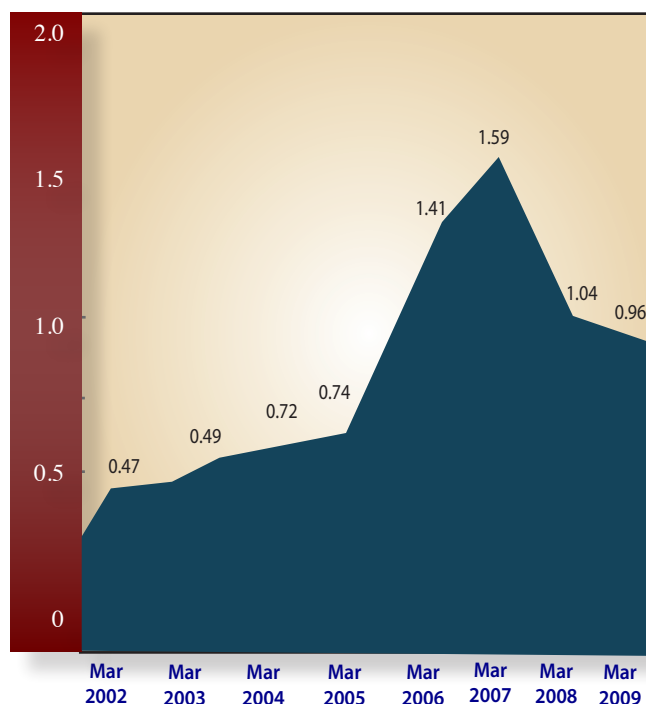
Al 31 de Marzo de 2007, la Razón de Liquidez de este coeficiente es de 0.37, un 37.6% mayor que la del 2006

habiendo mejorado en 10% con relación al año anterior, sustentado en la disminución de los Pasivos Circulantes.

A Marzo del 2006 la Razón de Liquidez fue de 0.27, en Marzo del 2005 la Razón de Liquidez fue de 0.37. En el 2004 la Razón de Liquidez fue de 0.33, mostrando una pequeña reducción al ser comparada con el dato de Marzo del 2003 (0.36). Esta disminución en el ratio se acopla a la tendencia de reducción mostrada durante el período 2000 al 2002, cuando el ratio de liquidez cambió de 0.63 (2000) a 0.55 (2001) y a 0.33 (2002).

La Razón de Liquidez siempre se mantiene por debajo de los niveles obtenidos en el 2001, debido a los

Primas Netas/Activos Líquidos



Coefficientes de Liquidez

	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Razón de Liquidez	0.33	0.36	0.33	0.37	0.27	0.37	0.59	0.60
Primas Netas/Activos Líquidos	0.47	0.49	0.72	0.74	1.41	1.59	1.04	0.96
Activos Líquidos/Reservas Técnicas	0.93	0.84	0.72	0.80	0.99	1.00	1.66	1.29
Activos Líquidos/Reservas Técnicas mas Sinistros	0.84	0.77	0.67	0.72	0.87	0.89	1.41	1.07
EBIT (En miles de \$)	210.81	177.90	230.12	140.36	216.2	938.0	1,748.0	1,555.1

fuertes desembolsos que se hicieron a raíz de los terremotos de Enero y Febrero de ese mismo año y que por razones de trámites fueron realizados en los años subsiguientes.

Las *Primas Netas/Activos Líquidos*, que nos indican que proporción de los Activos Líquidos se encuentran constituidos por los ingresos provenientes de las Primas Netas recibidas, tuvieron un comportamiento ascendente durante el período analizado, comenzando en 0.22 en Marzo 2000, para luego convertirse en 0.32 en Marzo 2001, e incrementando al 0.47 en Marzo 2002, para aumentar de nuevo en Marzo 2003 hasta un 0.49, llegando a 0.72 en Marzo del 2004 y a 0.74 en Marzo del 2005.

En el 2006 el coeficiente Primas Netas/Activos Líquidos incrementó al 141.4% como efecto de la revaluación de las primas experimentada a raíz de los eventos del 2001, e igual situación se dio en el 2007 en que el coeficiente incrementó al 159.4%.

Todo este movimiento representó un incremento de 159.18 puntos porcentuales desde el primer trimestre del año base hasta Marzo del 2007, lo que indica un crecimiento dentro de la cartera de seguros, que a su vez potencia la liquidez de la empresa para enfrentar sus movimientos financieros.

En cambio en el 2008 el coeficiente Primas Netas/Activos Líquidos disminuyó al 104%, lo que aun cuando experimentó una disminución del 34.6% en la cobertura que las Primas Netas proporcionan a los Activos Líquidos, siempre es una posición favorable.

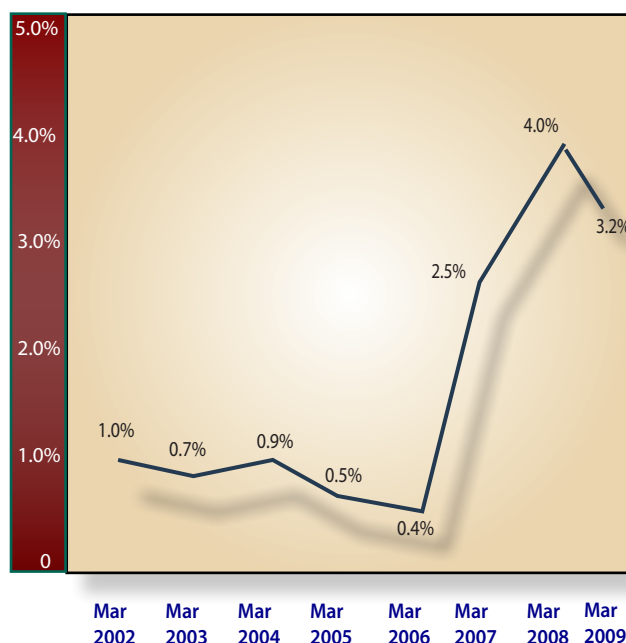
Al 31 de Marzo del 2009, el coeficiente Primas Netas/Activos Líquidos disminuyó al 97%, lo que aun cuando experimentó una disminución del 7.0% en la cobertura que las

Primas Netas proporcionan a los Activos Líquidos, siempre es una posición favorable.

Los *Activos Líquidos/Reservas Técnicas* han mantenido una tendencia decreciente, originada principalmente por el incremento de las Reservas y no por el comportamiento de los Activos Líquidos. Este indicador pasó de 1.49 en Marzo de 2000 a 1.42 en el 2001, a 0.93 en Marzo de 2002, a 0.84 en Marzo 2003, 0.72 en Marzo del 2004, a 0.80 en el 2005 y a 0.99 en el 2006; posteriormente, aumentó ligeramente a 1.00 en el 2007, para incrementar hasta el 1.66 en Marzo del 2008 y disminuir el 22.2% con respecto a Marzo del 2008 en e 2009 en que el coeficiente se sitúa en 1.29.

De igual forma los *Activos Líquidos/Reservas*

ROA (Utilidad Neta/Activos Totales)



Coefficientes de Liquidez

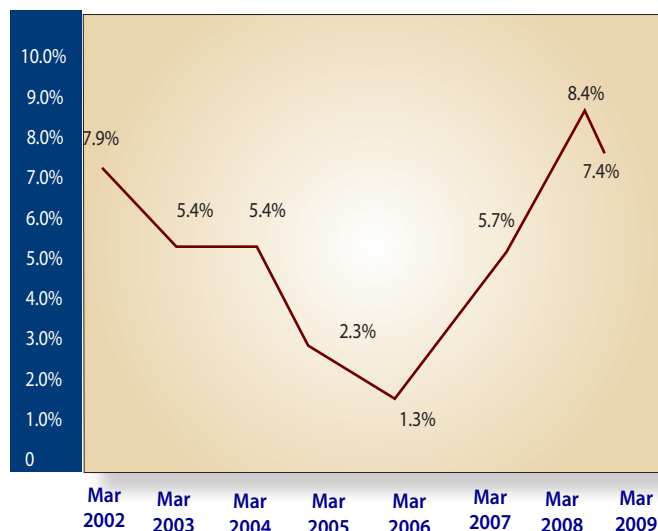
	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Retorno del Patrimonio (ROE)	0.032	0.024	0.027	0.013	0.017	0.087	0.117	0.089
Retorno de los activos (ROA)	0.010	0.007	0.009	0.005	0.004	0.025	0.040	0.032
Margen de Utilidad Neta (ROS)	0.079	0.054	0.054	0.023	0.013	0.057	0.084	0.072
Ingresos de Operación/Activos Totales	0.130	0.140	0.170	0.206	0.327	0.449	0.481	0.445
Gastos de Operación/Total de Activos	0.023	0.020	0.023	0.021	0.014	0.019	0.018	0.020

Técnicas + Reservas Siniestros, que se originan de las mismas fuentes que el indicador anterior, tuvieron un comportamiento consistente con el mismo, mostrando una conducta descendente con cifras de 1.39, 1.29, 0.84, 0.77, 0.66, 0.72, 0.87 y 0.88 para los primeros trimestres de los años 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006 y 2007 respectivamente.

En el 2008 y el 2009, el coeficiente Activos Líquidos/Reservas Técnicas llegó a 1.4 y 1.07

El indicador de Utilidad antes de Intereses e Impuestos, EBIT, ha tenido un comportamiento variable desde Marzo de 2000 en el que alcanzó un valor de \$300.9 miles, posteriormente debido a los acontecimientos del primer

ROS (Utilidad Neta/Ingresos de Operación)



trimestre de 2001 y a la disminución en Otros Productos, el EBIT se redujo dramáticamente llegando a un nivel mínimo de \$86.1 miles para Marzo de 2001.

Un año después, el indicador se recuperó hasta alcanzar los \$210.8 miles, y en Marzo del 2003 enfrentó un nuevo descenso para ubicarse en los \$177.9 miles. El 2004 mostró mejoría en este indicador, el cual incrementó a \$230.1 miles, vuelve a reducir en el primer trimestre del 2005 a \$140.36 miles, sin embargo en el primer trimestre del 2006 subió a \$216.22 miles.

Al 31 de Marzo del 2007 y debido a los favorables cambios en la situación de los ingresos, el EBIT subió nuevamente a \$938.02 miles que representa el valor máximo

obtenido dentro del período analizado hasta ese año. En el 2008 vuelve a incrementar alcanzando los \$1.75Millones, que significaron un incremento del 86.4% sobre las cifras del año anterior. Para el 2009 fue de \$1.55Millones.

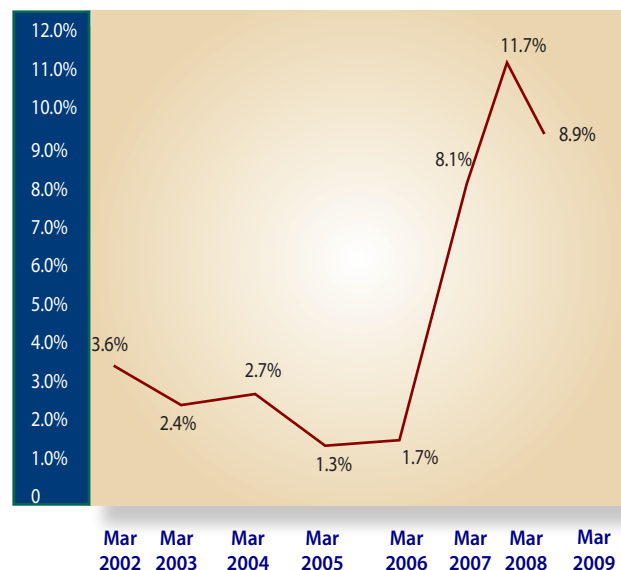
Análisis de Rentabilidad

El Retorno sobre los Activos (ROA) ha tenido un comportamiento muy variado durante el primer trimestre de los años analizados, oscilando entre un 1.8% en Marzo del 2000 disminuyendo a 0.3% en el 2001, y luego subiendo a 1.0% para el año 2002, volviendo a bajar a 0.7% en el 2003, incrementando nuevamente a 0.9% en el 2004, disminuyendo a 0.5% para Marzo del 2005 y al 0.44% en Marzo del 2006.

Como se puede apreciar en el Balance General, los Activos Totales de ACSA aumentaron desde 1999 al 2008, provocando que la cifra divisora sea cada vez más alta, mientras que la Utilidad Neta, que ya había sufrido una reducción considerable entre el 2000 y el 2001, no logró alcanzar el nivel al que se encontraba en ese último año; por la estructura de la industria y la evolución de las empresas reaseguradoras mundiales, el Retorno de los Activos se ha visto reducido a partir de dicha fecha.

Sin embargo, para el primer trimestre de los últimos años se ha obtenido una recuperación en las Utilidades de la compañía, por ende, mejorando el indicador mencionado, al extremo tal que en Marzo del 2007 experimentó un salto

ROE (Utilidad Neta/Patrimonio)



considerable desde el 0.44 obtenido en el 2006 a un 2.54 alcanzado en el 2007, en el 2008 experimenta un aumento considerable, habiendo alcanzado un coeficiente del 4.04%, que implicó un crecimiento del 58.7% sobre el año anterior.. Para el 2009 se tuvo un coeficiente del 3.22% .

El *Margen de Utilidad Neta (ROS)*, mantuvo una tendencia similar a lo sucedido con el ROA. Comenzando en el 2000 con un valor del 16.6%, redujo en el 2001 al 2.3% para incrementar nuevamente en el 2002 a 7.9%, disminuyendo en Marzo de 2003 al 5.4%, cifra que se mantuvo igual para Marzo del 2004, volviendo a disminuir en Marzo del 2005 a los niveles obtenidos en el 2001, es decir 2.3%. En Marzo del 2006 redujo nuevamente hasta el 1.3%, sin embargo en el 2007 incrementó considerablemente hasta el 5.66%, debido a la mejoría de las utilidades. Y posteriormente en el 2008 experimenta nuevos crecimientos hasta llegar al 8.39%. Para el 2009 fue de 7.24 % .

Este indicador se ha visto afectado por el incremento de la rivalidad y la asimetría de la industria, los precios de los reaseguros y la guerra de precios.

La coincidencia entre el ROA y ROS es coherente debido a que ambos tienen como denominador la cuenta de Utilidad Neta, además, durante el periodo analizado, el comportamiento de los Ingresos de Operación ha sido similar al de los Activos Totales de la compañía, es decir, han mantenido una tendencia incremental.

El *Rendimiento sobre el Patrimonio (ROE)* ha seguido la misma tendencia que los dos índices analizados anteriormente, esto se debe también al efecto de la Utilidad Neta. El Rendimiento del Patrimonio durante el primer trimestre de los últimos seis años ha sido el siguiente: disminuyendo del 5.7% al 1.4% entre los meses de Marzo de 2000 y el 2001; de 1.4% sube a 3.6% entre Marzo 2001 y 2002 y del 3.6% baja nuevamente al 2.4% entre Marzo de 2002 y 2003. Esta mejoría se explica por los resultados económicos financieros que han potenciado la rentabilidad de la Aseguradora. Del 2.4% en el 2003 incrementó ligeramente a 2.7% en Marzo del 2004, en Marzo del 2005 fue de 1.3% y subió en Marzo del 2006 a 1.7%. Por las mismas razones que afectan a los otros coeficientes de rendimiento, el Rendimiento del Patrimonio (ROE) incrementó hasta el 8.07% en el 2007 incrementando nuevamente en el 2008 un

45.4% hasta alcanzar un coeficiente del 11.73% y el 2009 fue en marzo de 8.9%..

En cuanto al coeficiente de *Ingresos de Operación/Activos Totales*, se experimentó una tendencia ascendente que comenzó en Marzo del 2000. Para el año 2000, el coeficiente fue de 11%, incrementando en el 2001 al 14%, debido principalmente al aumento en ingresos por *Primas Netas* y en *Siniestros y Gastos Recuperados*.

Entre el 2001 y el 2002 el coeficiente cambió de 14% a 13%, efecto causado por la disminución del 7.9% en los Ingresos de Operación durante el primer trimestre del año anterior.

Posteriormente, entre el 2002 y el 2003 hubo incremento en los *Ingresos de Operación*, pero también en los *Activos Totales*, de tal manera que el coeficiente subió de 13% en el primer trimestre de 2002 a 14% en el 2003, más como efecto del incremento en los Activos Totales. El período del 2003 al 2004 también mostró un incremento fue 14% y 17% respectivamente. Esto se debe al cambio considerable de los *Ingresos de Operación* en el 2004.

Similar tendencia muestra este ratio para Marzo del 2005 y 2006, en cuanto a que incrementa a 21% y 32.7%, respectivamente ya que los Ingresos Totales han mantenido la tendencia alcista.

Igualmente que en los años anteriores, en Marzo del 2007 el coeficiente se sitúa en el 44.96%, lo que representa un incremento del 37.1% sobre el año anterior .

En Marzo del 2008 el coeficiente *Ingresos de Operación/Activos Totales* incrementó del 44.96% alcanzado en el año anterior al 48.13% evidenciando una mejor utilización de los activos en la generación de los Ingresos, sobre todo al tomar en consideración que los Activos tuvieron un incremento del 20.2% sobre el año anterior. Para el 2009 en marzo el ratio fue de 44.47%.

ANÁLISIS DE

EFICIENCIA :

La eficiencia operativa, reflejada en la relación entre los *Gastos de Operación/Total de Ingresos Corrientes+Otros Ingresos*, ha tendido a mejorar en el período 2000-2008, habiendo comenzado con un 30.0% en Marzo de 2000 se vio disminuida al 18.0% en el 2001 y 2002, al 14.0% en el 2003, al 12.7% en el 2004, 10.1% en el 2005, 4.2% en el primer trimestre del 2006, para luego convertirse en el 4.1% en el 2007. Tendencia que se mantuvo en el 2008 al reducir



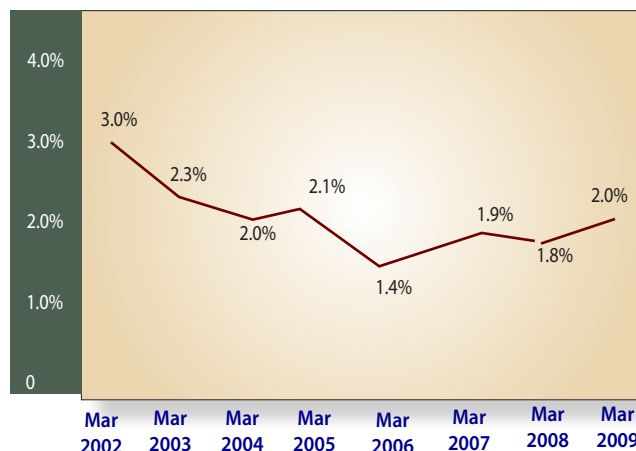
hasta el 3.6% poniendo de manifiesto la mayor generación de ingresos con un crecimiento de gastos no proporcional. En Marzo del 2009 la eficiencia operativa incrementó a 4.53%.

Este coeficiente nos demuestra cuan eficientemente han sido manejado los recursos a través de los gastos, por lo que se puede decir que los resultados manifiestan una administración eficiente y positiva.

Coeficientes de Eficiencia

	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Eficiencia Operativa	0.18	0.14	0.13	0.10	0.042	0.041	0.036	0.045
Gastos de Operación / Activos	0.023	0.020	0.023	0.021	0.014	0.019	0.018	0.020
Activos Totales / Número de Empleados	\$182.4M	\$207.0M	\$205.0M	\$235.1M	\$388.7M	\$324.4M	\$382.8M	\$383.0M
Utilidades Netas / Número de Empleados	\$1.82M	\$1.53M	\$1.93M	\$1.13M	\$1.72M	\$8.25M	\$15.5M	\$12.3M
EBIT / Ingresos de Operación	0.084	0.061	0.057	0.030	0.017	0.06	0.09	0.07

Gastos de Operación/Activos



El coeficiente de *Gastos de Operación/Activos Totales*, ha mostrado de igual forma una tendencia decreciente que se debe a la baja en los Gastos de Operación unido al aumento que ha tenido ACSA a partir de Marzo de 2000 en sus Activos Totales. Este índice se ha movido en rangos que varían entre el 4.1%, obtenido a Marzo del 2000 hasta el 1.4% en 2006, cabe señalar que de Marzo de 2002 a Marzo de 2003, el porcentaje disminuyó pero en una mínima cantidad, volviendo en Marzo 2004 al mismo nivel que mostró en el 2002, decreciendo a Marzo del 2006 a 1.4%, para luego aumentar en el 2007 con un coeficiente de 1.9%.

En el 2008, el coeficiente Gastos de Operación/Activos Totales disminuyó al 1.8% como consecuencia del crecimiento en los Activos, más que a la variación en los Gastos, y se mantiene dentro del rango descendente en el que se situó desde el 2006.

En cambio, a Marzo del 2009 incrementa a 2.0%

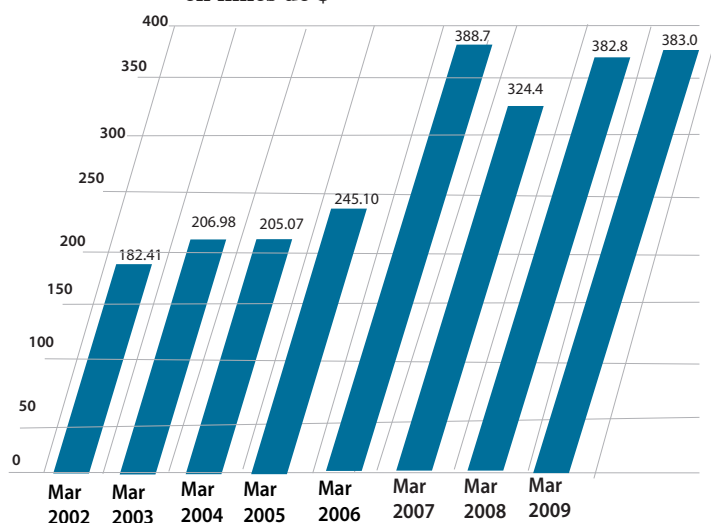
El Margen EBIT/Ingresos de Operación ha experimentado un considerable descenso al comparar Marzo 2000, fecha en que constituía el 18.2%, con el 3.2% que representó en Marzo 2001, sin embargo, un año después el índice aumen-

tó nuevamente alcanzando el 8.4% en 2002, pero a partir del 2003 ha mostrado tendencia decreciente, siendo de 6.14%, 5.70%, de 3.0% y de 1.8% para los años 2003, 2004, 2004 y 2006 respectivamente. En el 2007 el coeficiente repunta con un 6.0%, para incrementar nuevamente en el 2008 hasta llegar al 8.6%, como efecto de la franca mejoría en las utilidades. En Marzo del 2009 el EBIT/Ingresos de Operación disminuye con relación al 2008, ya que el coeficiente es de 7.4% para este periodo.

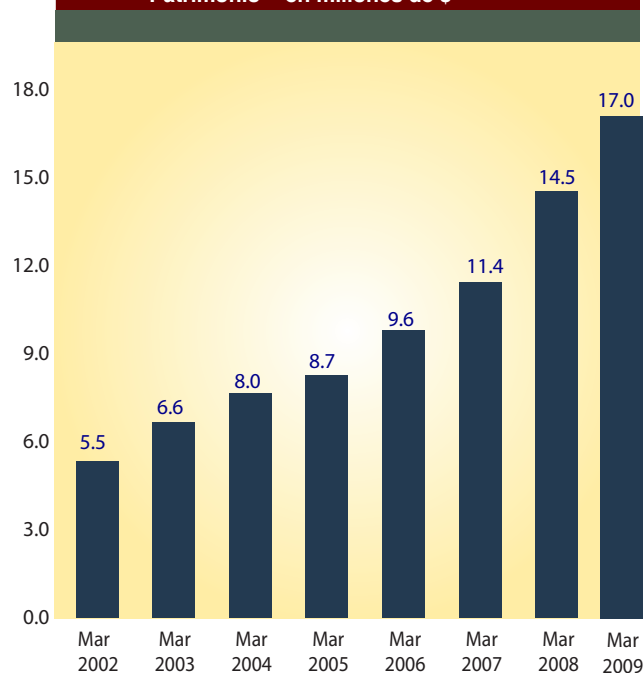
La Razón de *Activos/Número de Empleados* refleja una tendencia cíclica durante el período comprendido entre Marzo de 2000 y Marzo 2007. A Marzo 2000 la cifra fue

de \$173.1 miles, \$205.2 miles en el 2001, \$182.4 miles en 2002, \$207.0 miles en 2003, \$205.1 miles en el 2004, pero a partir del 2005 la tendencia es al ascenso, iniciando con \$235.1 miles en el 2005, \$388.7 miles en Marzo del 2006, para disminuir a \$324.4 miles en el 2007. Estas variaciones fueron producto de aumentos tanto en los Activos Totales de la empresa como del número de empleados, no obstante, para Marzo de 2002, la proporción del aumento del número de empleados fue superior a la proporción del aumento de los Activos, por lo que el índice se redujo, a diferencia de Marzo 2004 en que el número de empleados aumentó en relación al ejercicio anterior y el índice se mantuvo en niveles similares. En Marzo de 2005 el número de empleados

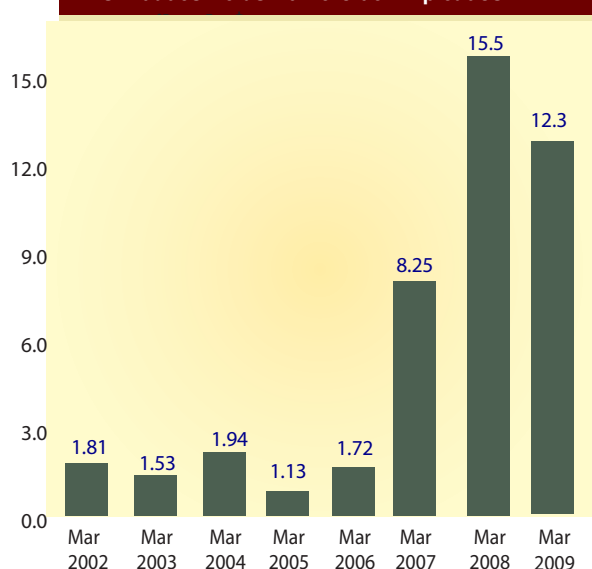
Activos Totales/Número de Empleados
en miles de \$



Patrimonio - en millones de \$

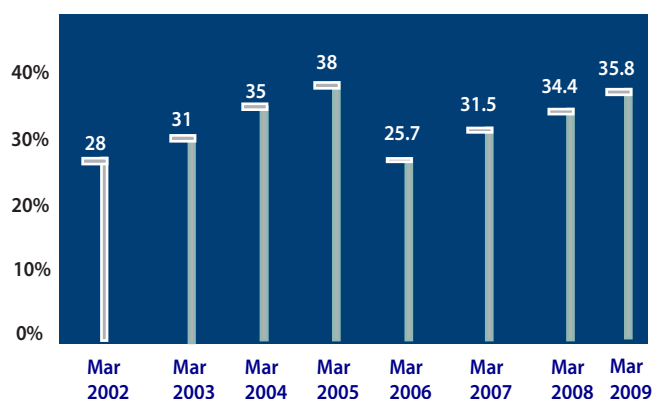


Utilidades Netas/Número de Empleados

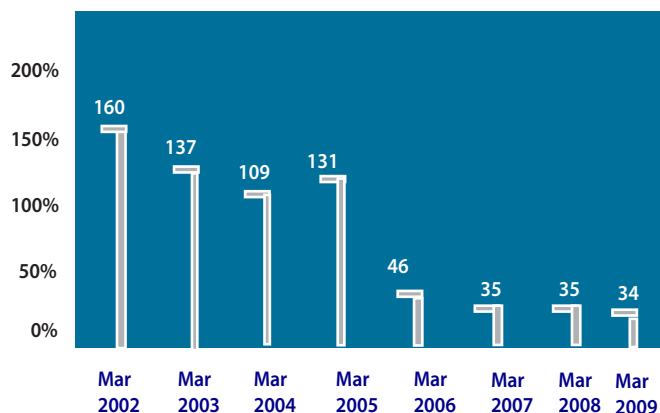


Patrimonio / Activos

en porcentaje



Capital Social / Primas Netas
en porcentaje



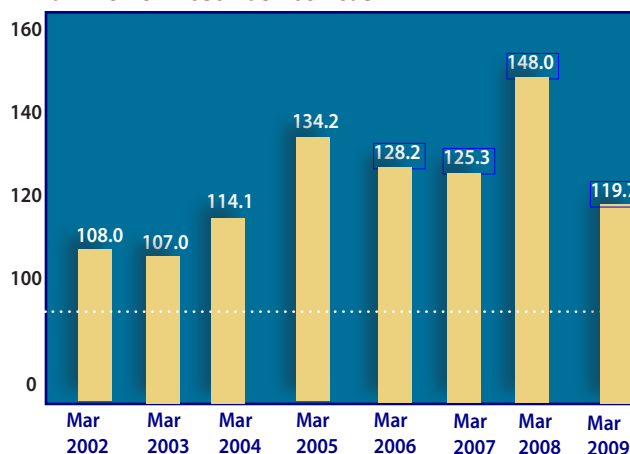
se redujo a 93, lo que hace que el índice se vea mejorado a \$235.1 miles, luego en el 2006 incrementó a 96 personas y en el 2007 a 108 personas, sin embargo el incremento en los activos mantiene el nivel de este coeficiente.

En el 2008, el número de empleados aumentó a 110, sin embargo el incremento en los activos es tal que no solo mantiene el nivel de este promedio sino también incrementó hasta los \$382.8miles, cifra ligeramente inferior a la obtenida en el 2006 con un número considerablemente menor de empleados.

El Marzo del 2009, el numero de empleados de la compañía aumenta a 124, y la Razón de Activos/Número de Empleados incrementa a \$383.0 miles.

El índice de *Utilidad Neta/Número de Empleados* presentó una fuerte disminución del 77% entre Marzo del 2000 y el 2001, originada en la caída en utilidades expe-

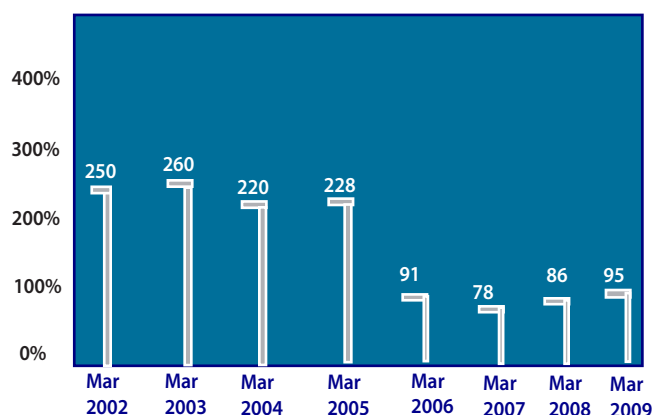
Patrimonio / Reservas Técnicas



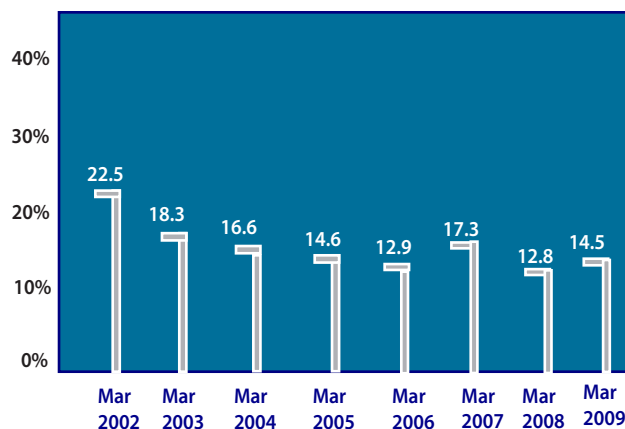
rimentada durante ese año. Sin embargo entre el 2001 y el 2002 el índice tuvo un incremento del 164% alcanzando los \$1.81 miles, pero presentó una nueva disminución para el mes de Marzo de 2003 del 16.0%, quedando el índice en \$1.53 miles por empleado. Al igual que el índice anterior, éste mejoró a Marzo del 2004 en 26.80% con respecto al 2003, ya que manejaron cifras de \$1.94 miles de utilidades por empleado, evidencia del buen manejo de los recursos. Para Marzo 2005, el índice disminuyó a \$1.18 miles aumentando a Marzo 2006 a \$1.72 miles, congruente con el aumento de las cifras de utilidades obtenidas. De igual forma, a Marzo del 2007 el coeficiente incrementó a \$8.25 miles en función del incremento en las utilidades.

El 2008 se presenta como ejemplo de efectividad al obtener un promedio de \$15.5 miles en el coeficiente *Utilidad Neta/Número de Empleados*, lo que significa un incremento del 87.3% entre el resultado obtenido entre Marzo del 2007 y del 2008.

Patrimonio / Primas Netas
en porcentaje



Activo Fijo / Patrimonio
en porcentaje



Generadores Claves del Rendimiento del Patrimonio

ÍNDICES	Mar 2002	Mar 2003	Mar 2004	Mar 2005	Mar 2006	Mar 2007	Mar 2008	Mar 2009
Utilidad Neta/Patrimonio (o ROE)	0.036	0.024	0.027	0.013	0.017	0.080	0.117	0.089
Margen Bruto de Utilidad	0.040	0.036	0.037	0.039	0.019	0.048	0.057	0.054
Margen Neto Utilidad	0.013	0.011	0.014	0.008	0.0053	0.030	0.046	0.037
ROA: Retorno de los Activos	0.010	0.007	0.009	0.005	0.004	0.025	0.040	0.032
ROS: Margen de Utilidad Neta	0.079	0.054	0.054	0.023	0.013	0.057	0.084	0.072
Ingresos de Operación/Activo Total	0.126	0.136	0.174	0.206	0.327	0.449	0.481	0.445
Utilidad Neta / Primas Netas	0.090	0.062	0.060	0.029	0.016	0.063	0.100	0.086
Gtos. de Operac./Utilidades Netas	2.321	2.699	2.457	4.319	3.185	0.741	0.438	0.634
Gastos de Operaciones/Total de Activos	0.023	0.020	0.023	0.021	0.014	0.018	0.017	0.020
Productividad de las Inversiones	0.034	0.043	0.074	0.061	0.030	0.036	0.017	0.023

Margen Bruto de Utilidad - Marzo



En Marzo del 2009, coeficiente *Utilidad Neta/ Número de Empleados* es de \$12.33 miles por empleado, congruente con el aumento del número de empleados y el nivel de utilidades netas alcanzadas en dicho periodo y presenta una disminución del 20.2% en relación a Marzo del 2008.

Análisis del Capital:

Los Activos Totales experimentaron un crecimiento del 122.9% y absoluto de \$19.32 Millones entre Marzo

2000 y el 2007, y el Patrimonio tuvo un incremento de \$8.0 Millones en el mismo período, lo que representa el 99% entre esos años.

En el 2008 los Activos Totales alcanzan la suma de \$42.1 Millones, equivalente a 2.68 veces el volumen de Activos existentes en 1999 y un 20.2% más de Activos Totales existentes en el 2007. El Patrimonio, por su parte, incrementó un 31.2% en relación al año anterior, en primer lugar debido al incremento de Capital y sobre todo por las utilidades no distribuidas.

A Marzo del 2009 los Activos Totales incrementan a \$47.5 Millones, un 12.8% más de los Activos Totales reflejados en Marzo del 2008. El Patrimonio, por su parte, incrementó a \$21.1 Millones un incremento del 4.2% en relación al año anterior

Los coeficientes de *Capital Social/Primas Netas* a Marzo tienen una tendencia variable, pasando en el 2000 del 192% al 115% en el 2001, al 160% en el 2002, al 137% en el 2003, al 109% en Marzo del 2004, en 131% en Marzo del 2005; al 47.5% en Marzo del 2006, a 35.46% en el 2007, 35.4% a Marzo del 2008 y a Marzo del 2009 el 33.72%, siendo la razón principal es el crecimiento de las primas dentro del período analizado.

En cambio el coeficiente *Patrimonio/Primas Netas* ha tenido un comportamiento variable. A pesar de que la empresa aumentó su patrimonio entre los años 2000 y 2005,

la magnitud del incremento en las primas netas ha incidido fundamentalmente en que la relación Patrimonio/Primas Netas se mantenga en niveles irregulares entre los años 2000 y 2005, pasando del 324% al 186% de Marzo de 2000 a Marzo de 2001, de 250% a 260% en el primer trimestre de los años 2002 y 2003, y al 220%, 228%, 91.1% a Marzo 2004, Marzo del 2005 y Marzo del 2006 respectivamente.

En Marzo del 2007 el coeficiente fue del 78.31% y a la misma fecha del 2008 el coeficiente creció hasta el 85.5% debido a la influencia del crecimiento en las Reservas de Capital, pero sobre todo de las Utilidades Acumuladas. A Marzo del 2009 el coeficiente fue de 95.54%.

La relación *Patrimonio/Reservas Técnicas* se ha comportado de la siguiente manera: de un 105.8% en Marzo del 2000, tuvo un descenso de 21.2% para Marzo de 2001 hasta llegar al 84.6%. A Marzo de 2002, sin embargo, el índice incrementó hasta alcanzar el 108.8% habiendo disminuido nuevamente en el primer trimestre de 2003 a 107%, incrementando a 114% a Marzo 2004, a 134% en el 2005 y 128% en el 2006.

Al 31 de Marzo del 2007 la relación fue del 125.25% y a Marzo del 2008 el Patrimonio/Reservas Técnicas llegó a un coeficiente de 147.97%, que representa en que medida el Patrimonio sustenta los montos de Reservas Técnicas calculadas.

En Marzo del 2009 la relación *Patrimonio/Reservas Técnicas* fue de 119.72%

El monto de los Activos Fijos se mantuvo relativamente estable durante el período de 2000 a 2005, con variaciones poco significativas entre dichos años, sin embargo el Patrimonio ha tenido aumentos consistentes que llevan a un incremento absoluto del 80.62% en 6 años, lo que hace que la relación *Activo Fijo/Patrimonio* haya disminuido del 26.87% en Marzo de 2000 al 14.59%, 12.9% en Marzo de 2005 y 2006. Sin embargo, en Marzo del 2007 la relación incrementó

al 17.3%, pero luego en el 2008 bajó significativamente a los niveles del 2006 hasta el 12.77% como consecuencia del incremento del 31.2% en el patrimonio y la reducción del 3.2% en los Activos Fijos.

En Marzo del 2009 el coeficiente *Activo Fijo/Patrimonio* incrementó a 14.5%

El *Margen Bruto de Utilidad* se vio afectado en el año 2001. El efecto del incremento en reclamos por siniestralidad ejerció una fuerte presión sobre las utilidades, por lo que al comparar el primer trimestre de 2000 y 2001 se puede observar que de un 3.76% se disminuyó al 3.17%. Sin embargo, el ratio mejoró un año después ubicándose en 3.80%, para experimentar un leve descenso a 3.60% en Marzo 2003. Para los años 2004, 2005, 2006 y 2007 el índice se recuperó gracias al aumento en los Ingresos de Operación, los resultados fueron 3.75%, 3.89%, 1.88% y 4.48% en el 2007.

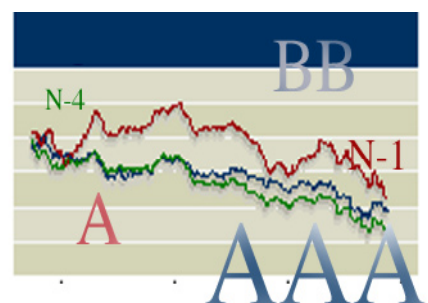
En el 2008 y a raíz del incremento del 28.7% en los Ingresos de Operación, el *Margen Bruto de Utilidad* se vio potenciado hasta el 5.74%, lo que significó un crecimiento absoluto de 47.66% con relación a Marzo del 2007.

A Marzo del 2009 el *Margen Bruto de Utilidad* se ve levemente disminuido con relación al coeficiente del año anterior, ya que es de 5.42%.

De la misma forma, el *Margen Neto de Utilidad* ha respondido a la influencia negativa de los fenómenos naturales y la desaceleración económica que el país ha experimentado en los últimos años. Sin embargo, al igual que el índice anterior su tendencia es a mejorar, ya que pasó del 0.5% mostrado en Marzo de 2001 al 3.05% en Marzo de 2007; para luego incrementar en el 2008 hasta el 4.62%, con tendencia a mantenerse en crecimiento en los períodos futuros. Sin embargo a Marzo del 2009 disminuye a 3.75% .



Anexos



Resumen Financiero ACCSA

	Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Resumen Balance General											
Total Activos del Giro	12,598,680.77	12,748,208.78	15,610,583.85	16,065,998.06	16,302,241.53	17,623,749.90	17,600,241.93	31,709,648.13	31,500,487.18	38,717,641.44	43,201,684.67
Total Otros Activos	1,826,407.82	1,533,488.48	1,748,951.76	2,582,413.49	3,799,072.73	4,220,017.86	3,936,350.95	4,367,276.17	1,624,774.16	1,542,047.41	1,828,691.04
Total Activos Fijos	1,290,478.55	1,293,239.02	1,310,352.61	1,234,752.97	1,217,159.97	1,329,335.75	1,268,095.08	1,237,904.23	1,910,406.48	1,850,036.59	2,465,603.95
Total Activos	15,715,567.14	15,574,936.28	18,669,888.22	19,883,164.52	21,318,474.23	23,173,103.51	22,804,687.96	37,314,828.53	35,035,667.82	42,109,725.44	47,495,979.66
Total Pasivos del Giro	1,974,471.58	4,908,845.32	6,210,065.93	7,153,617.41	6,485,624.79	5,832,970.04	5,457,051.59	16,485,918.97	12,776,511.03	14,454,115.74	12,739,349.59
Total de Otros Pasivos	1,185,850.08	961,427.89	1,812,041.61	1,672,396.50	1,431,098.34	1,731,463.06	1,491,401.24	2,707,228.22	1,241,695.45	1,613,151.48	655,143.30
Total Reservas Técnicas	9,515,734.96	4,550,141.05	5,476,873.27	5,080,618.28	6,226,993.39	7,021,191.65	6,478,583.36	7,470,489.66	8,816,412.75	9,792,289.51	14,198,011.05
Total Pasivos	12,676,056.62	10,762,110.55	14,034,352.19	14,397,946.07	14,677,921.74	15,161,704.38	14,111,870.99	27,735,087.11	23,992,883.82	27,619,959.77	30,497,471.96
Total Patrimonio	3,039,510.52	4,812,825.73	4,635,536.03	5,485,218.45	6,640,552.49	8,011,399.13	8,692,816.97	9,579,741.02	11,042,784.00	14,489,765.67	16,998,507.70
Total Pasivo y Patrimonio	15,715,567.14	15,574,936.27	18,669,888.22	19,883,164.52	21,318,474.23	23,173,103.51	22,804,687.96	37,314,828.13	35,035,667.82	42,109,725.44	47,495,979.66

	Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Resumen Estados Resultados											
Total Ingresos de Operación	1,696,139.44	1,657,597.53	2,697,045.60	2,496,152.93	2,897,100.33	4,040,573.62	4,697,504.77	12,212,221.22	15,750,738.74	20,269,330.04	21,123,256.38
Total Costos de Operación	2,064,225.03	2,224,877.93	2,567,728.07	2,611,061.14	2,916,115.76	3,978,784.39	4,202,212.09	11,941,128.36	14,466,550.78	18,372,790.48	19,533,163.33
Reservas Técnicas y Matemáticas	-41,674.62	-1,029,315.33	-274,624.78	-675,731.89	-550,344.14	-510,756.65	-67,011.57	-316,119.75	-25,418.68	-219,439.87	-618,414.82
Utilidad (Pérdida) antes de Gastos	-326,410.97	462,034.93	403,942.31	560,823.68	531,328.71	572,545.88	562,304.25	587,212.61	1,309,606.64	2,115,979.43	2,208,507.87
Total Gastos de Operación	479,516.77	644,929.32	514,655.17	459,885.58	424,461.75	537,501.01	475,530.24	525,973.47	660,962.59	745,384.93	969,408.43
Total Otros Ingresos y Gastos	176,998.11	458,214.50	173,471.52	97,198.81	50,390.85	183,711.79	23,316.60	103,896.94	242,762.13	329,668.15	289,722.86
Utilidad Antes de Impuestos	-628,929.63	275,320.11	62,758.66	198,136.91	157,257.81	218,756.66	110,090.61	165,136.08	891,406.18	1,700,262.65	1,528,822.30
Impuesto Sobre la Renta	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Utilidad (Pérdida) del Período	-628,929.63	275,320.11	62,758.66	198,136.91	157,257.81	218,756.66	110,090.61	165,136.08	891,406.18	1,700,262.65	1,528,822.30
Utilidad Técnica	-326,410.96	462,034.95	403,942.31	560,823.68	531,328.71	572,545.88	562,304.25	587,212.61	1,309,606.64	2,115,979.43	2,208,507.87
Utilidades no Distribuidas	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Número de Empleados	69	90	91	109	103	113	93	96	108	110	124

INDICADORES FINANCIEROS

	Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Primas											
Primas/Responsabilidades	0.089%	0.108%	0.140%	0.102%	0.096%	0.144%	0.118%	0.244%	0.270%	0.240%	0.151%
Primas Emitidas/Suscritas	1,958,330.87	2,068,312.14	2,522,731.49	2,835,962.89	2,730,653.52	3,925,287.18	3,994,808.82	10,579,064.66	14,186,603.99	17,381,150.38	17,949,042.56
Devoluciones y cancelaciones de primas	451,733.18	581,575.96	36,276.97	643,510.28	180,116.38	279,441.53	190,483.14	67,832.36	84,646.87	436,730.00	157,806.48
Primas Producto Netas											
(Primas Producto-Dev. y Canc. de Primas)											
Primas Cedidas	1,506,597.69	1,486,736.18	2,486,454.52	2,192,452.61	2,550,537.14	3,645,845.65	3,804,325.68	10,511,232.30	14,101,957.12	16,944,420.38	17,791,236.08
Primas Retenidas	927,959.24	1,221,938.48	1,484,610.20	1,553,224.45	1,650,293.53	2,141,303.93	2,617,166.80	9,160,576.28	11,605,604.74	14,332,373.07	13,508,225.28
Comisiones de Reaseguro	578,638.45	264,797.70	1,001,844.32	639,228.16	900,243.61	1,504,541.72	1,187,158.88	1,350,656.02	2,496,352.38	2,612,047.31	4,283,010.80
Siniestros y gastos recuperados por reaseguro	189,541.75	170,861.35	210,591.08	303,700.32	346,563.19	394,727.97	893,179.09	1,700,988.92	1,648,781.62	3,324,909.66	3,332,020.30
Siniestro Retenidos	1,507,934.80	1,127,415.07	3,636,121.34	10,761,906.38	1,842,918.13	2,351,635.18	1,306,800.93	1,644,765.97	2,179,362.54	3,303,697.00	2,272,260.53
Ingresos/Egresos técnicos por ajustes de reservas	693,530.03	494,804.34	2,932,222.63	10,001,016.45	956,018.03	1,095,457.55	350,875.45	0.00	653,658.04	1,252,330.46	-1,555,527.03
Gastos de adquisición y conservación de primas	-41,674.62	-1,029,315.33	-274,624.78	-675,731.89	-675,731.89	-186,574.86	67,000.00	316,000.00	25,418.68	-219,439.87	-618,414.82
	206,405.96	257,944.23	323,841.77	296,946.76	378,922.13	581,302.83	629,119.81	1,135,786.11	1,335,241.54	1,989,050.87	2,197,150.49

Resumen Financiero ACSA

Siniestralidad		Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Siniestros		2,322,339.58	1,760,025.80	4,340,020.05	11,405,426.99	2,729,818.23	3,607,812.81	2,262,726.41	3,292,339.03	3,705,067.34	5,355,063.00	6,100,048.09
Indice de siniestros totales:Siniestralidad	Siniestros/Primas Netas	154.1%	118.4%	174.5%	520.2%	107.0%	99.0%	59.5%	31.3%	26.3%	31.6%	34.3%
Siniestro a Retención		-814,404.77	-632,610.73	-703,898.71	-760,889.93	-886,900.10	-1,256,177.63	-955,925.48	-1,644,765.97	-1,525,704.50	-2,051,366.54	-3,827,787.56
Siniestralidad Retenida	Siniestralidad Retenida/Primas retenidas netas	119.9%	186.9%	292.7%	1564.5%	106.2%	73%	30%	0%	26%	48%	-36%
Participación en el Mercado		Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Primas Netas	Primas Netas/Mercado Total	3.75%	3.23%	4.54%	3.74%	3.52%	4.99%	5.12%	11.71%	14.63%	15.80%	16.36%
Reservas Técnicas	Reservas Técnicas/Mercado Total.	17.32%	6.56%	7.45%	6.34%	7.48%	7.72%	7.10%	7.55%	8.06%	8.26%	11.07%
Reservas por Siniestros	Reservas por Siniestros/Mercado Total	0.00%	2.08%	3.08%	2.37%	2.15%	1.93%	1.98%	2.64%	2.99%	3.69%	5.22%
Patrimonio Contable	Patrimonio Contable/Mercado Total	4.73%	6.84%	5.52%	5.61%	6.08%	6.81%	6.67%	6.95%	6.88%	7.15%	6.83%
Coeficientes de Capital		Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Patrimonio/Activos	Patrimonio/Activos Totales	19.3%	30.9%	24.8%	27.6%	31.1%	34.6%	38.1%	25.67%	31.52%	34.41%	35.79%
Capital Social/Primas Netas	Capital Accionario/Cartera de Seguros	189.6%	192.2%	114.9%	159.6%	137.2%	109.7%	131.4%	47.57%	35.46%	35.41%	33.72%
Patrimonio/Primas Netas		201.7%	323.7%	186.4%	250.2%	260.4%	219.7%	228.5%	91.14%	78.31%	85.51%	95.54%
Patrimonio/Activos y cotingencias		24.1%	37.8%	29.7%	34.1%	40.7%	45.5%	49.4%	30.21%	35.06%	37.42%	39.35%
Patrimonio/Reservas Técnicas		31.9%	105.8%	84.6%	108.0%	106.6%	114.1%	134.2%	128.23%	125.25%	147.97%	119.72%
Utilización de Deuda de Largo Plazo	Deuda de L.P. /Patrimonio	42.46%	26.87%	28.27%	22.51%	18.33%	16.59%	14.6%	12.92%	17.30%	12.77%	14.50%
Activo Fijo/Patrimonio												
Patrimonio Restringido												
Capital Social/Cartera de Seauros		0.17%	0.21%	0.16%	0.16%	0.13%	0.16%	0.2%	0.12%	0.10%	0.09%	0.05%
Patrimonio/Cartera de Seguros		0.18%	0.35%	0.26%	0.26%	0.25%	0.32%	0.3%	0.2%	0.2%	0.2%	0.1%
Coeficientes de Liquidez		Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Coeficiente de Liquidez	Activos líquidos/Pasivos	22.6%	63.2%	55.4%	32.7%	35.5%	33.4%	36.5%	26.8%	36.9%	58.9%	60.2%
Primas Netas/Activos líquidos		52.6%	21.9%	32.0%	46.6%	48.9%	72.1%	73.8%	141.4%	159.4%	104.2%	96.9%
Activos líquidos/Reservas Técnicas		30.1%	149.4%	142.1%	92.6%	83.7%	72.0%	79.6%	99.5%	100.4%	166.0%	129.3%
Activos líquidos/Reservas												
Técnicas+Reservas Siniestros		30.1%	139.0%	129.4%	84.4%	77.1%	66.6%	72.0%	87.0%	88.7%	140.7%	107.3%
Ingresos Financieros,												
Inversiones/Activos líquidos		10.2%	3.03%	1.88%	2.51%	3.07%	3.97%	2.36%	2.78%	2.66%	1.56%	2.02%
EBIT (En miles de dólares)	Utilidad antes de intereses e impuestos	-513,138.46	300,916.60	86,151.55	210,810.41	177,896.55	230,117.39	140,355.90	216,224.28	938,022.54	1,748,013.47	1,555,198.61
EBITDA (En miles de dólares)	Ut. antes de int. e imp.+Deprec.+Amort.	-513,138.46	379,706.96	154,769.47	280,205.14	243,629.64	17,229.56	71,122.62	484,094.16	1,009,997.21	1,928,610.49	1,361,864.31
Coeficientes de Cobertura		Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Cobertura	Costos /Ingresos	121.7%	134.2%	95.2%	104.6%	100.7%	98.5%	89.5%	97.8%	91.8%	90.6%	92.5%

Resumen Financiero ACSA

Coeficientes de Eficiencia		Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
Eficiencia Operativa	Gts. Operación/Total Ingresos corrientes+Otros Ingresos	25.6%	30.5%	17.9%	17.7%	14.4%	12.7%	10.1%	4.27%	4.13%	3.62%	4.53%
Ingresos Totales/Utilidad Técnica		-573.9%	457.9%	710.6%	462.4%	554.7%	737.8%	839.5%	2097.39%	1221.24%	973.50%	969.57%
Gastos de Operación/Utilidad Técnica		-146.9%	139.6%	127.4%	82.0%	79.9%	93.9%	84.6%	89.57%	50.47%	35.23%	43.89%
Primas Netas/Gastos de Operación		314.2%	230.5%	483.1%	476.7%	600.9%	678.3%	800.0%	1998.43%	2133.55%	2273.24%	1835.27%
Primas /No. de Empleados		21,834.75	16,519.29	27,323.68	20,114.24	24,762.50	32,264.121	40,906.73	10949200.31%	13057367.70%	15404018.53%	14347771.03%
Gastos de Administración/Primas Retenidas		56.6%	170.8%	41.7%	56.6%	37.4%	26.6%	31.8%	30.51%	20.24%	22.39%	17.98%
Gastos de Administración/Total de Activos		2.08%	2.90%	2.24%	1.82%	1.58%	1.73%	1.66%	1.10%	1.44%	1.39%	1.62%
Gastos de Administracion/Utilidad Técnica		-100.3%	97.9%	103.3%	64.6%	63.3%	69.8%	67.2%	70.18%	38.59%	27.64%	34.87%
Gts. Operacion/Activos		3.1%	4.1%	2.8%	2.3%	2.0%	2.3%	2.1%	1.4%	1.9%	1.8%	2.0%
Activos/No. de empleados		227,761.84	173,054.85	205,163.61	182,414.35	206,975.48	205,071.71	245,211.70	388,696.13	324,404.33	382,815.69	383,032.09
Utilidades Netas/No.de empleados		-9,114.92	3,059.11	689.66	1,817.77	1,526.77	1,935.90	1,183.77	1,720.17	8,253.76	15,456.93	12,329.21
EBIT/Ingresos de Operación		-30.25%	18.15%	3.19%	8.45%	6.14%	5.70%	3.0%	1.8%	6.0%	8.6%	7.4%

Coeficientes de Rentabilidad		Marzo 1999	Marzo 2000	Marzo 2001	Marzo 2002	Marzo 2003	Marzo 2004	Marzo 2005	Marzo 2006	Marzo 2007	Marzo 2008	Marzo 2009
ROE: Rendimiento del Patrimonio	Utilidad Neta/Patrimonio	-20.7%	5.7%	1.4%	3.6%	2.4%	2.7%	1.27%	1.72%	8.07%	11.73%	8.99%
Margen Bruto Utilidad	Utilidad Bruta/(Activos del giro)	-2.6%	3.8%	3.2%	3.8%	3.6%	3.7%	3.89%	1.88%	4.48%	5.74%	5.42%
Margen Neto Utilidad	Utilidad Neta/(Activos del giro)	-5.0%	2.2%	0.5%	1.3%	1.1%	1.4%	0.76%	0.53%	3.05%	4.62%	3.75%
ROA: Retorno de los Activos	(Utilidad Neta/Ingresos de Operación) *Ingresos de operación/Activos Totales	-4.00%	1.77%	0.34%	1.00%	0.74%	0.94%	0.48%	0.44%	2.54%	4.04%	3.22%
ROS: Margen de Utilidad Neta	Utilidad Neta/Ingresos de Operación	-37.08%	16.61%	2.33%	7.94%	5.43%	5.414%	2.34%	1.35%	5.66%	8.39%	7.24%
Ingresos de Operación / Activo Total	Ingresos de Operación/ Activo Total	10.8%	10.6%	14.4%	12.6%	13.6%	17.4%	20.60%	32.73%	44.96%	48.13%	44.47%
Utilidad Neta/Primas Netas	Utilidad Neta/Primas Netas	-41.7%	18.5%	2.5%	9.0%	6.2%	6.0%	2.89%	1.57%	6.32%	10.03%	8.59%
Gastos de operaciones/Utilidad Neta	Gastos de operaciones/Total de Ingresos Netos	-76.2%	234.2%	820.1%	232.1%	269.9%	245.7%	431.94%	318.51%	74.15%	43.84%	63.41%
Gastos de operaciones/Total de Activos	Gastos de operaciones/Total de Activos	3.05%	4.14%	2.76%	2.31%	1.99%	2.32%	2.09%	1.41%	1.89%	1.77%	2.04%
Ingresos complementarios/Ingresos totales	Otros ingresos/Ingresos totales	0%	22.46%	3.51%	1.38%	0.23%	1.5%	0.28%	0.43%	0.97%	0.69%	0.04%
Productividad de las inversiones	Productos Financieros/Inversiones financieras	10.41%	3.24%	2.98%	3.39%	4.31%	7.40%	6.08%	2.97%	3.56%	1.77%	2.32%
Indice de Desarrollo	Primas Netas del año actual/Primas del año anterior.	#REF!	-1.3%	67.2%	-11.8%	16.3%	42.9%	4.35%	176.30%	34.16%	20.16%	5.00%